

報道関係 各位

2016年12月22日

株式会社 Dai

売上10年連続右肩上がりの会社

ランクアップ様の導入事例を公開しました！

株式会社 Dai（本社：京都市下京区、代表取締役：木脇和政）は、BtoB 専用 EC サイト構築 ASP「Bカート ASP」の導入実績として、「ホットクレンジングジェル」をはじめとする「マナラ化粧品」シリーズを開発・販売をしている、株式会社ランクアップ様(本社: 東京都中央区銀座、代表取締役: 岩崎 裕美子以下、ランクアップ様)の導入・活用事例を2016年12月21日に公開いたしました。

業務負荷の軽減・売上げアップを目的として、WEB受発注システムとしてご利用いただいている活用事例の紹介となります。

■ランクアップ様導入事例はこちら：<https://bcart.jp/uservoice/manara/>



ほとんどの従業員が定時退社し、離職率もゼロ（2012年～2014年）。
女性従業員の約半数が子育てをしながら働くママ社員という会社です。

【導入の背景】

BtoB の販売チャネルの開拓に伴う、受注体制の見直しのタイミングで、委託している配送会社さまより「B カート ASP」をご紹介いただきました。

限られた時間の中で効率よく業務をこなすため、システム化とアウトソーシングを活用して、自分たちが一番考えなくてはいけない業務に集中できる環境を作るべく導入に至りました。

【導入後の成果】

ランクアップ様では B カート ASP を受注対応だけでなく、販促品の出荷対応などにも活用頂いております。業務の進捗がステータスで管理できるようになったので、対応漏れ、ミスなどを未然に防ぐことができ、業務の見える化を実現できました。



【株式会社ランクアップ様】

〒104-0061

東京都中央区銀座 3-10-7 銀座東和ビル 7F

<http://www.manara.jp/brand/index.html>

BtoB サイト：<http://manara.bcart.jp/>

取扱商材：化粧品（「マナラ化粧品」の企画および販売）

運用形態：WEB 受発注システム

導入目的：業務負荷の軽減・売上げアップ

従業員数：45 名（2016 年 12 月現在）

B カート ASP： <https://bcart.jp/>

B カート ASP は、BtoB 取引を前提として開発された、BtoB のための EC サイト構築サービスです。

BtoB 専用だから、BtoC 向けのショッピングカートシステムでは対応が難しい複雑な取引条件やシステム要件にも対応し、システムのスクラッチ開発・カスタマイズではネックとなる開発コストや納期といったリスクも、ASP サービスだから最小に抑えることができます。



dai 株式会社 Dai
Dai Corporation

株式会社 Dai

代表取締役：木脇 和政

所在地：京都府京都市下京区二帖半敷町 646

ダイマルヤ四条烏丸ビル 5F

設立：平成 6 年 9 月 1 日

プレスリリースに関するお問い合わせ先

B カート ASP 事業部 ：後藤

メール：info@bcart.jp

サービスに関するお問合せ

B カート ASP サポートセンター

E-mail: support@bcart.jp

TEL: 075-361-1171