

Press Release

ネット通販成功請負専門
株式会社いつも。



2017 年 2 月 14 日（火）【東京】

楽天市場で売り上げを伸ばすために実施すべき「売れる楽天の鉄則」とは？ セミナー開催

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、2017 年 2 月 14 日（火）【東京】『楽天市場で売り上げを伸ばすために実施すべき「売れる楽天の鉄則」とは？』を東京にて開催します。今回のセミナーでは、楽天市場においてどんな商材でも共通して効果が出るような対策＝「売れる楽天店の鉄則」はどんな内容で、どう実施するのかを事例やデータと共に無料で解説いたします。

■説明会 開催日時■

2017 年 2 月 14 日（火） 14 : 00 ～15 : 30（13:30 開場）

■説明会 概要■

[第 1 部] （約 90 分）

- ・売れるお店の条件とは？
- ・検索表示回数最大化(SEO 対策)の方法とは？
- ・各サムネイルのクリック数の最大化の方法とは？
- ・楽天イベント、セール導線の最適化の方法とは？
- ・店舗内回遊対策の方法とは？
- ・再訪問対策(リピート訪問対策)の方法とは？
- ・メルマガ導線の最適化の方法とは？
- ・スーパーアフィリ最適化の方法とは？

[セミナー後]

個別相談会

■定員/参加料金■

先着 40 名 ／ 無料

■会場場所■

【東京会場】(六本木)

当社の東京オフィス6階セミナールーム

東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル6階

【注：6階セミナールームに直接お越しください】

電 話：03-4580-1365

・東京メトロ日比谷線：六本木駅 4b 出口(徒歩 1 分)

・都営大江戸線：六本木駅 4b 出口(徒歩 1 分)

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

<http://itsumo365.co.jp/sem/rakuten/0214.html>

■主催■

〔企業名〕 株式会社いつも。

〔住所〕

東京本社：〒106-003 東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル 9 階

大阪支社：〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-6-13 新大阪御幸ビル 6 階

福岡支社：〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通 2-4-8 福岡小学館ビル 5 階

沖縄支社：〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4 丁目 9-3-1 CRE ビル 4 階

TEL：03-4580-1365（受付時間 平日 10：00～18：00）

URL：<http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも。 広報室 鈴木

Mail：info@itsumo365.co.jp

Tel：03-4580-1365 Fax：03-3475-5677