

【第1回】経営者のための M&Aを活用した 企業価値向上サミット

WEBお申込み

QRコードはこちら▶



https://www.nihon-ma.co.jp/seminar/

FAXお申込み

●お申込みされる会場に ☒ してください

☐	3/7(火)	福岡	TKPガーデンシティ博多新幹線口「3-A」 福岡県福岡市博多区博多駅中央街5-14 福さ屋本社ビル3階
☐	3/8(水)	大阪	日本M&Aセンター 大阪支社「セミナールーム」 大阪府大阪市北区角田町8-1 梅田阪急ビル オフィスタワー36階
☐	3/9(木)	名古屋	TKPガーデンシティ名古屋新幹線口「カンファレンスルーム5A」 愛知県名古屋市中村区椿町1-16 井門名古屋ビル5階
☐	3/10(金)	東京	日本M&Aセンター 東京本社「セミナールーム」 東京都千代田区丸の内1-8-2 鉄鋼ビルディング24階

開催時間は全会場共通 16:00～18:30(受付 15:30～)

●下記ご記入頂き、FAXをお送り下さい

貴社名			
貴社所在地	〒 - ※お申込み後、「戦略セミナー事務局」から受講票を郵送します。		
個別無料相談会 参加について	☐ セミナー前個別無料相談を申し込む (売上 億円) ※13:00～15:30の間です。申込者の方にはコンサルタントより別途時間調整のご連絡をさせていただきます。		
参加者①(代表)	部署・役職	氏名	
	電話番号	携帯	会社(直通)
	メール	@	
参加者②	(部署・役職)	(氏名)	
参加者③	(部署・役職)	(氏名)	
受講票送付先 ※貴社以外へ受講票の 発送を希望される方のみ ご記入をお願いします。	〒 - (お名前) 様		
ご関心があるものを 選択してください	☐ 自社の譲渡 ☐ 会社の買収 ☐ M&Aの活用方法を知りたい ☐ 無料株価診断を依頼したい ☐ 企業価値の向上について相談したい		

※お客様からご提供頂いた個人情報係備考欄記載の紹介機関と株式会社日本M&Aセンターとの間で共有いたします。
※ご記入頂いた情報につきまして、各種サービスのご案内・ご提供のためにのみ利用し厳重に保管・管理及び廃棄いたします。

備考欄

↓ 日本M&Aセンター 戦略セミナー事務局行き FAX 03-6689-1462 ↓

第1回

経営者のための M&Aを活用した
企業価値向上サミット

上場企業経営者による M&A買収経験談
買収監査のプロフェッショナル会計士による 企業価値の見抜き方
M&Aプレイヤーが語る“企業価値向上”とは

3月7日(火)	3月8日(水)	3月9日(木)	3月10日(金)
福岡会場 TKPガーデンシティ 博多新幹線口	大阪会場 日本M&Aセンター 大阪支社	名古屋会場 TKPガーデンシティ 名古屋新幹線口	東京会場 日本M&Aセンター 東京本社

●全会場共通 16:00～18:30(受付 15:30～) ※お席に限りがありますので、お早目にお申込みください。

東証
一部

日本M&Aセンター

こちらから
ご開封ください

第1回 経営者のためのM&Aを活用した 企業価値向上サミット 開催!

《セミナー内容》

【第1部】16:00～16:50 M&Aの考え方と実績

- なぜ当社はM&Aをするのか?
- M&Aの成功理由とその後のシナジー

【講師】

株式会社インフォメーション・ディベロPMENT 代表取締役 船越 真樹 様

1959年生まれ。鳥取県出身。1983年、慶應義塾大学商学部卒業後、千代田火災海上保険(現・あいおいニッセイ同和損保)に入社。1995年に株式会社インフォメーション・ディベロPMENTに入社し、2006年1月より代表取締役社長。
経済同友会会員、(財)日本生産性本部情報化推進国民会議委員。中国湖北省武漢市にある华中科技大学、湖北経済学院、江汉大学にて客員教授を務める。



【第2部】17:00～17:40 会計士が見る企業価値のポイント

- 企業価値を向上させるためには?
- デューデリジェンス時に気をつける点

【講師】

株式会社青山トラスト会計社 代表パートナー 久米 雅彦 様

センチュリー監査法人(現・新日本有限責任監査法人)、(株)エイ・ジー・エス・コンサルティングを経て、2006年7月に株式会社青山トラスト会計社を設立し、代表パートナーに就任。2001年よりM&Aや事業再生業務に携わり、企業買収、事業再編、上場企業の民事再生から中小企業の事業承継まで幅広くサポートをしている。特に、青山トラスト会計社では、財務デューデリジェンスと企業価値評価を中心に400件以上の実績を残している。



【第3部】17:50～18:30 M&Aプレイヤーからみた業界の動き

- M&A成功に学ぶ業界リーダーの考え
- オーナー経営者が圧倒的高値で売却できた秘訣

【講師】

株式会社日本M&Aセンター 業界再編部長 渡部 恒郎

過去90件を超えるM&Aを成約。中堅・中小企業M&AのNo.1コンサルタントとして業界を牽引している。代表的な成約案件であるトータル・メディカルサービスとメディカルシステムネットワークのTOBは日本の株式市場で最大のプレミアムがついた(グループ内再編を除く)。著書に『業界再編時代のM&A戦略』。



特別企画 セミナー開始前(13:00～15:30)に 『個別無料相談』を承ります!

セミナーに参加いただくその場で、個別相談もしてみませんか?

セミナーを聞いただけでは解決できない個別のお悩み…この機会に相談してみませんか?
M&Aを活用した企業価値の向上にご興味のある方、ぜひお気軽にお申込みください!

セミナー前個別無料相談会のご案内

株価算定

20年経営してきた自社の株価を
客観的に評価してもらいたい

提携先紹介

M&Aをする際の候補先を
リストアップしたい

買収相談

年商1～20億の企業を
譲り受けたい



業界再編部長
渡部 恒郎
(わたなべ つねお)



業界再編部長
阿部 泰士
(あべ たいし)

私たちが対応します!

「セミナーまで待てない」「別の日に相談したい」方もぜひ一度
お問い合わせください! お急ぎの方はこちらにお電話下さい!

Tel 03-6777-5060 担当:阿部 直通

※万が一、お電話が繋がらない場合、ご伝言いただけますと、折り返しさせていただきます

『セミナー前個別無料相談』希望の方は、セミナーお申込み時に同時お申込みください

中堅・中小企業の 経営者にお勧め!!

業界再編時代の
M&A戦略 著者 渡部恒郎



丸善
丸の内本店
ベストセラー
経営書
(2015/9/24～9/30)
1位!!

八重洲
ブックセンター
(全体)
ベストセラー
経営書
(2015/9/20～9/26)
1位!!

Amazon
ビジネス
経済・CI
M&A部門
(2015/10/1調べ)
1位!!

[株式会社日本M&Aセンター] 会社概要

- 設立: 1991年4月
- 本社所在地: 東京都千代田区丸の内1-8-2 鉄鋼ビルディング24階
- 事業内容: M&A(企業の譲渡・譲受) 支援業務
- ホームページ: <https://www.nihon-ma.co.jp/>

■特長:

- 中堅・中小企業のM&A成約支援実績は業界No.1の累計3,000件。
- 東証一部上場、M&A専門コンサルタント200名超。
- 企業の「存続と発展」を目的とした友好的M&Aを全国で支援。
- 全国の地方銀行9割、信用金庫7割、660の会計事務所と提携し、国内最大級のM&A情報ネットワークを構築。

サミットの
お申込み
お問い合わせ

フリーコール **0120-169-785** (平日 9:00～17:30)

Web <https://www.nihon-ma.co.jp/> セミナーのご案内、お申込みはこちらからもご覧頂けます▶

FAX FAXでお申込みの方は裏面をご記入下さい

