

Press Release

ネット通販成功請負専門
株式会社いつも。



2017 年 4 月 18 日（火） 【東京】

EC 事業の「運営体制」と「システム・外注先」の課題と見直し策まるわかり セミナー 開催

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、2017 年 4 月 18 日（火）『EC 事業の「運営体制」と「システム・外注先」の課題と見直し策まるわかりセミナー』を東京にて開催します。本セミナーは、うまくいく方法と失敗しない方法を熟知している専門家が「今の EC システム、運営体制、外注先の課題と見直し策がわかる方法」をお伝えします。

■説明会 開催日時■

4 月 18 日（火） 14：00 ～16：40（13:30 開場）

■説明会 概要■

[第 1 部] （約 40 分）

売れているお店のヒミツとは？

販売戦略と実行力のある EC 事業部のつくりかた

- ・売上が伸び悩む原因は？
- ・今の通販に求められる力
- ・売れているお店のヒミツとは？
- ・目標達成するための EC 運営とは？
- ・出店先別ごとの販売戦略のたてかた
- ・戦略を実行する正しいパートナー選び
- ・リニューアルでの転換率、回遊率改善方法

[第 2 部] （約 40 分）

今の時代の通販に必要な運営力とは？

いつも. 流 “攻め”のネットショップ運営

- ・売れてるお店の店長が重要視している項目公開
- ・半年で売れる店舗運営成功の5つのポイント
- ・適正を判断するための効果測定レポート
- ・客単価を 20%アップさせる方法とは？
- ・“お客さま”がレビューを書きたくなる仕掛け
- ・いつも.流 攻めのフルフィルメント
- ・リピート率が 2 倍、リピートプログラムとは？

- ・メーカーサイト“ここで買う理由”の作り方

[第3部] (約30分)

実体験だからお伝え出来る

多くの企業が失敗している落とし穴とは？

- ・失敗しない事業計画の立て方とは？
- ・過去事例から見る成功する企業、失敗する企業
- ・信頼出来るパートナーの選び方
- ・社長の掲げる目標は高い？売上実現に向けて
- ・来期の計画策定や予算配分で慎重になるべき事

[セミナー後]

個別相談会

■定員/参加料金■

先着 40 名 / 無料

■会場場所■

【東京会場】(六本木)

当社の東京オフィス6階セミナールーム

東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル6階

【注:6階セミナールームに直接お越しください】

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

<http://itsumo365.co.jp/sem/category/mall/0418-3.html>

■主催■

[企業名] 株式会社いつも。

[住所]

東京本社：〒106-003 東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル 9 階

大阪支社：〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-6-13 新大阪御幸ビル 6 階

福岡支社：〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通 2-4-8 福岡小学館ビル 5 階

沖縄支社：〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4 丁目 9-3-1 CRE ビル 4 階

TEL：03-4580-1365（受付時間 平日 10：00～18：00）

URL：<http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも。 広報室 鈴木

Mail: info@itsumo365.co.jp

Tel: 03-4580-1365 Fax: 03-3475-5677