

建設・住宅・不動産業 経営者のための 事業承継・M&Aセミナー

WEBお申込み <https://www.nihon-ma.co.jp/seminar/>

QRコードはこちら▶



FAXお申込み ◉お申込みされる会場に☑してください

5/12(金)
大阪 5/10(水) 日本M&Aセンター 大阪支社「セミナールーム」
大阪府大阪市北区角田町8-1 梅田阪急ビルオフィス36階

5/17(水)
名古屋 5/11(木) パレスホテル大宮「桔梗」
愛知県名古屋市中村区名駅1-1-4 埼玉県さいたま市大宮区桜木町1-7-5

特別企画会場
 5/18(木)
東京① 5/19(金) 日本M&Aセンター 東京本社「セミナールーム」
千代田区丸の内1-8-2 鉄鋼ビルディング24階

5/19(金)
福岡 6/8(木) ホテルメトロポリタン盛岡「すずらん」
福岡県福岡市博多区博多駅前3-3-3 岩手県盛岡市盛岡駅前1-44

5/25(木)
札幌 6/10(土) 日本M&Aセンター 東京本社「セミナールーム」
北海道札幌市中央区北1条西4 千代田区丸の内1-8-2 鉄鋼ビルディング24階

6/9(金) 横浜ベイシェラトンホテル＆タワーズ「楓」
神奈川県横浜市西区北幸1-3-23

5/10(水)
大宮 5/10(水) パレスホテル大宮「桔梗」
埼玉県さいたま市大宮区桜木町1-7-5

5/11(木)
金沢 5/11(木) ANAクラウンプラザ金沢「白鷺の間」
石川県金沢市昭和町16-3

6/8(木)
盛岡 6/8(木) ホテルメトロポリタン盛岡「すずらん」
岩手県盛岡市盛岡駅前1-44

6/10(土)
東京② 6/10(土) 日本M&Aセンター 東京本社「セミナールーム」
千代田区丸の内1-8-2 鉄鋼ビルディング24階

開催時間は全会場共通
13:30~16:00 (受付 13:00~)

◉下記ご記入頂き、FAXをお送り下さい

無料出張相談会	<input type="checkbox"/> 希望する 連絡先： 個別相談をご希望の方、セミナーに参加できない方につきましては、無料相談を承っております。 弊社担当からご連絡差し上げます。連絡がつきやすい電話番号をご記入ください。		
貴社名			
貴社所在地	〒 □□□-□□□□ ※お申込み後、「戦略セミナー事務局」から受講票を郵送します。		
参加者①(代表)	部署・役職	氏名	
	電話番号	携帯	会社(直通)
	メール	@	
参加者②	(部署・役職)		(氏名)
参加者③	(部署・役職)		(氏名)
受講票送付先	〒 □□□-□□□□ ※貴社以外へ受講票の発送を希望される方のみ ご記入をお願いします。 (お名前) 様		
ご関心があるものを選択してください	<input type="checkbox"/> 会社を譲渡することを検討したい <input type="checkbox"/> 会社を買収することを検討したい <input type="checkbox"/> 事業承継を考えたい <input type="checkbox"/> 業界・地域のM&Aの動向を聞きたい		
売上	億円	備考欄	

備考欄

※お客様からご提供頂いた個人情報は備考欄記載の紹介機関と株式会社日本M&Aセンターとの間で共有いたします。

※ご記入頂いた情報につきまして、各種サービスのご案内・ご提供のためにのみ利用し厳重に保管・管理及び廃棄いたします。

↓ 日本M&Aセンター
戦略セミナー事務局行き FAX 03-6689-1462 ↓

＼ M&A成約件数、大幅増加中! /

建設・住宅・不動産業 経営者のための 事業承継・M&Aセミナー

M&Aによる譲渡の体験談、業界M&A動向・活用法の解説

建設・住宅・不動産業界のM&Aはピークへ!

地場ゼネコンの再編が
本格的にスタート

設備工事業のM&A件数が
過去最多を更新
(当社成約実績)

優良な中堅・中小の住宅・
不動産会社の譲渡が増加

特別企画会場

5月12日(金)	5月17日(水)	5月18日(木)	5月19日(金)	5月25日(木)	6月9日(金)
大阪会場 日本M&Aセンター 大阪支社	名古屋会場 名古屋マリオット アソシアホテル	東京会場① 日本M&Aセンター 東京本社	福岡会場 ANAクラウン プラザホテル福岡	札幌会場 札幌グランドホテル	横浜会場 横浜ベイシェラトンホテル &タワーズ

通常会場

5月10(水)	5月11(木)	6月8(木)	6月10(土)
大宮会場 パレスホテル大宮	金沢会場 ANAクラウンプラザ 金沢	盛岡会場 ホテルメトロポリタン 盛岡	東京会場② 日本M&Aセンター 東京本社

●全会場共通 13:30~16:00 (受付 13:00~) ※お席に限りがありますので、お早目にお申込みください。



日本M&Aセンター

こちらから
ご開封ください

建設・住宅・不動産業 経営者のための事業承継・M&Aセミナー 開催

セミナー内容

[テーマ1]

《特別会場》

東京①／大阪／名古屋／福岡／札幌／横浜 会場

M&A成功の秘訣

●M&Aを成功させるために取り組んだことは?

●M&A実行後の実情はこうなっている!

	株式会社ジャパンマーケティング	A社(譲受け企業)
事業内容	不動産事業 (売買・賃貸・管理・仲介)	建材事業、 住宅販売・リフォーム
所在地	千葉県	関東
年商(当時)	約15億円	50億円超

【講師】

株式会社ジャパンマーケティング 前代表取締役 関 康宏 様



ジャパンマーケティング様は千葉県など都心部を中心に不動産事業を展開する、売買・賃貸・管理・仲介と不動産周辺の総合的なサービスを提供する会社です。業績は好調でしたが、創業者である関康宏様は「会社の成長スピードを早めるためにはM&Aで大手と一緒になる方がいい」と考えM&Aによる譲渡を検討、2016年にM&A成約となりました。このM&Aによって、両社は千葉県下における地域補完と、それぞれの事業の占有率を高めることができました。

《通常会場》東京②／大宮／金沢／盛岡 会場

M&A成約事例から読み解く成功の秘訣

●実際に譲渡をしたオーナー経営者のストーリーをご紹介

[テーマ2]

《全会場 共通》

ピークを迎える建設・住宅・不動産業のM&A

●リーマンショック以降、業界のM&Aは最多件数を更新

●中堅・中小企業にとってM&Aの最大の機会が到来!

【講師】

株式会社日本M&Aセンター 業界再編部 課長 西田 賢史



一橋大学経済学部卒業。
2008年日本M&Aセンター入社以降、中堅・中小企業のM&A仲介に従事。地域金融機関とのM&A業務における協業から企業再生型M&Aまで幅広く携わる。
現在は業界特化型の業界再編部にて、設備工事業、ビルメンテナンス業を中心に、建設・不動産業界の責任者としてM&Aに取り組む。

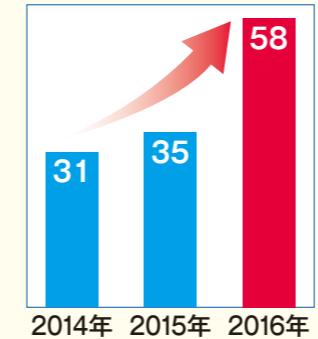


建設・住宅・不動産業界のM&Aはピークへ!

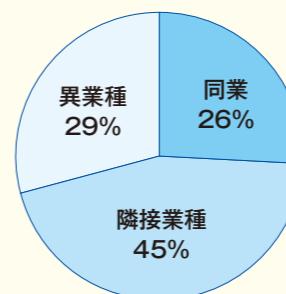
2016年の当社M&A仲介実績

(建設・住宅・不動産業に限る)

当社仲介組数の
推移



業種の
組み合わせ

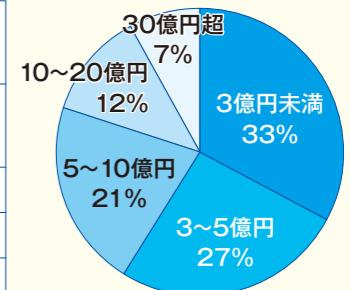


【譲渡企業】

業種別成約件数順位

[1位]	管工事
[2位]	不動産
[3位]	電気工事、土木工事
[5位]	住宅建築、通信工事
[7位]	総合建設

【譲渡企業】
年商の内訳



中小企業の成約が増加、
地域最大手クラスの
成約も目立つ

中堅・中小企業の 経営者にお薦め!!

業界再編時代の
M&A戦略

著者 渡部恒郎



丸善
丸の内本店
ベストセラー
経営書
(2015/9/24~9/30)
1位!!

八重洲
ブックセンター
(全体)
ベストセラー
経営書
(2015/9/20~9/26)
1位!!

Amazon
ビジネス
経済・CI
M&A部門
(2015/10/1調べ)
1位!!

[株式会社日本M&Aセンター]会社概要

■設立：1991年4月

■本社所在地：東京都千代田区丸の内1-8-2 鉄鋼ビルディング24階

■事業内容：M&A(企業の譲渡・譲受)支援業務

■ホームページ：<https://www.nihon-ma.co.jp/>

■特長：

●中堅・中小企業のM&A成約支援実績は業界No.1の累計3,000件。

●東証一部上場、M&A専門コンサルタント200名超。

●企業の「存続と発展」を目的とした友好的M&Aを全国で支援。

●全国の地方銀行9割、信用金庫7割、660の会計事務所と提携し、
国内最大級のM&A情報ネットワークを構築。

セミナーの
お申込み
お問い合わせ



0120-169-785 (平日 9:00~17:30)

Web <https://www.nihon-ma.co.jp/>

FAX FAXでお申込みの方は裏面をご記入下さい

