



2017年5月23日（火） 【東京】
たった6ヶ月で教える時間も余裕もない中小楽天店でも
「売れる店長」を育てる方法を公開セミナー 開催

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、2017年5月23日（火）『たった6ヶ月で教える時間も余裕もない中小楽天店でも「売れる店長」を育てる方法を公開セミナー』を東京にて開催します。本セミナーは、どうしたら楽天市場ショップが短期に業績を上げられるか、店長を育成できるかのノウハウや事例を公開します。

■説明会 開催日時■

5月23日（火） 15：30～17：00（15:00開場）

■説明会 概要■

[第1部] （約90分）

立ち上げから、SOY受賞店舗まで担当している

楽天コンサルタントが教える

売れる店長を育てるための考え方・やり方がある！

いつも式.売れる楽天店づくりを公開

1. お取引実績企業の事例紹介
2. 楽天で今伸びている企業の特徴とは
3. 中小EC店が抱える共有の課題は
4. 実は多くの中小EC店が売れない原因を間違っている訳
5. 楽天で売上最大化のためにすべきこと
6. 店長次第で売上は上がりも下がりもする店長力とは？
7. 店長が把握すべき店舗の特徴とは？
8. 店長が必要な分析力「4つの差分」とは？
9. 楽天で売上最大化のためにすべきことは？
10. 店長が判断すべき優先順位の付け方とは？
11. 中小EC店の経営者・幹部様が考え方を
変えることで売上が変わる

[セミナー後]

個別相談会

■定員/参加料金■

先着 10 社 / 参加費用：1 名：3,000 円（税込）

■会場場所■

【東京会場】(六本木)

当社の東京オフィス6階セミナールーム

東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル6階

【注：6階セミナールームに直接お越しください】

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

<http://itsumo365.co.jp/sem/rakuten/0523.html>

■主催■

[企業名] 株式会社いつも.

[住所]

東京本社：〒106-003 東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル 9 階

大阪支社：〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-6-13 新大阪御幸ビル 6 階

福岡支社：〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通 2-4-8 福岡小学館ビル 5 階

沖縄支社：〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4 丁目 9-3-1 CRE ビル 4 階

TEL：03-4580-1365（受付時間 平日 10：00～18：00）

URL：<http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも. 広報室 鈴木

Mail：info@itsumo365.co.jp

Tel：03-4580-1365 Fax：03-3475-5677