



2017年5月16日（火） 【東京】

【いつも.式】楽天市場の売れる手法を身に付ける！ 最新楽天ショップ集客セミナー 開催

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、2017年5月16日（火）『【いつも.式】楽天市場の売れる手法を身に付ける！ 最新楽天ショップ集客セミナー』を東京にて開催します。このセミナーは独学ではできない高度な「検索キーワード対策」や「広告運用」が求められる楽天の実践的な集客方法を2時間に凝縮して、ご説明させていただきます。

■説明会 開催日時■

5月16日（火） 14:00～16:00（13:30開場）

■説明会 概要■

[第1部] （約60分）

楽天ショップ集客・広告完全習得セミナー

1. お取引実績企業の事例紹介
2. 楽天で今伸びている企業の特徴
3. 中小EC店が抱える共通の課題は？
4. 実は多くの企業売れない原因を間違っている訳
5. 楽天で売上最大化のためにすべきこと
6. 中小EC店が成功確率の公式と高い具体的な施策
7. 本当に効果の高い楽天内検索対策とは
8. 検索対策キーワードの特徴
9. 検索対策キーワードの挿入場所
10. 検索対策キーワードの考え方
11. サジェストキーワード・関連キーワード
12. R-Datatoolの活用
13. 楽天内検索対策ステップ
14. スマホの回遊施策ってなぜ重要？
15. スマホの回遊施策を高めるには
16. 実際にスマホページのデータを見てみると
17. スマホ商品ページにバナーの設置
18. スマホ共通説明文の活用
19. スマホの回遊施策の成功ポイント

[第2部] (約30分)

選択参加型講義

楽天ショップ集客・広告完全習得プログラムプレセミナー

今まで当社の支援先会員様限定で行っていた**楽天ショップ集客・広告完全習得プログラム**のプレセミナーを開催します。

選択参加型のプレセミナーですので、ご希望の方のみで参加頂く形になります。

プレセミナーでは下記のことをお伝えします。

- ・**楽天ショップ集客・広告完全習得プログラム**とは？
 - ・競合店には発見できない売れる検索キーワードの
見つけ方
 - ・なぜ、あなたの商品ページで売れないのか？
サイト分析テクニック
- 上記を公開致します。

好評を頂いている、**楽天ショップ集客・広告完全習得プログラム**を
プレセミナーとして20分という短時間に圧縮してお届けします。
参加を希望しない方は1部で終了し退出していただいて結構です。

[セミナー後]

個別相談会

■定員/参加料金■

先着25名 / 無料

■会場場所■

【東京会場】(六本木)

当社の東京オフィス6階セミナールーム

東京都港区六本木7丁目15-7 新六本木ビル6階

【注:6階セミナールームに直接お越しください】

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

<http://itsumo365.co.jp/sem/rakuten/0516.html>

■主催■

[企業名] 株式会社いつも.

[住所]

東京本社 : 〒106-003 東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル 9 階

大阪支社 : 〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-6-13 新大阪御幸ビル 6 階

福岡支社 : 〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通 2-4-8 福岡小学館ビル 5 階

沖縄支社 : 〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4 丁目 9-3-1 CRE ビル 4 階

TEL : 03-4580-1365 (受付時間 平日 10 : 00~18 : 00)

URL : <http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも 広報室 鈴木

Mail : info@itsumo365.co.jp

Tel : 03-4580-1365 Fax : 03-3475-5677