

平成 29 年 5 月 17 日
株式会社ナビット

5 月 16 日（火）「SOHO バズーカ」サービスがリリースされました。

株式会社ナビット（本社：東京都千代田区）は、平成 29 年 5 月 16 日（火）に全国 58100 人の主婦の地域特派員による営業支援サービス「SOHO バズーカ」をリリースしたことをお知らせいたします。SOHO バズーカは、【問い合わせフォーム送信】と【コール+テレアポ代行】をセットにした、最強の営業販促サービスです。



問い合わせ
フォーム
送信アプローチ



テレアポ代行

■問い合わせフォーム送信アプローチ

営業先企業の問い合わせフォームに貴社商材等の情報を入力し、送信を代行することで貴社商材のアピールおよびアポイントの打診を行ってまいります。問い合わせフォームからのお問合せは、各企業担当者が必ず確認する窓口のため、注目度が高く、新規顧客開拓につながりやすいツールです。

■コール+テレアポ代行

問い合わせフォーム送信を行った企業に対し、コールをかけてアフターアプローチを行います。事前に問い合わせフォーム送信を行っているため、新規企業にいきなりコールするよりも、取り次いでいただける可能性が高くなります。

■価格表

●初期費用

1商材につき	¥100,000
--------	----------

●商品ごとの費用

商品	価格	
	内容	単価
1.リスト作成	企業リストご提供あり (問い合わせフォームURLのみ付与)	¥15
	目視による企業リスト+ 問い合わせフォームURL作成	¥100
2.問い合わせフォーム送信	週100件、月400件	¥200
	週500件、月2000件	¥180
	週1000件、月4000件	¥150
	1アポイント確定につき	¥5,000
3.コール+テレアポ代行	コール(1社につき2回まで)	¥450
	1アポイント確定につき	¥5,000

- ※ 消費税別
- ※ ボリュームディスカウントいたします。週100件、月400件以下のご依頼はお受けできません。
- ※ 初期費用の内訳は、商材理解のための打ち合わせと、問い合わせフォーム文言作成と、トークスクリプト作成費用です。
- ※ アポイントの成功報酬は、問い合わせフォーム、コール両方で、1件5000円かかります。
- ※ SOHOバズーカをご利用のお客様で、当社のアタックNo1や法人電話帳といった企業リストをご購入の方はリストを一律10%引きでご利用いただけます。
- ※ コール先の履歴が追える「コールちゃん」システムをご利用希望の方は、別途、費用が発生いたします。
- ※ コールスタッフと御社の営業が共有できるスケジューラーも別途ご利用いただけます。お問合せ下さい。
- ※ SOHOバズーカはBtoBの法人向けのサービスとなっております。BtoCではお受けできませんので、予めご了承下さい。

詳しくは ナビット



で検索!

◇「SOHO バズーカ」紹介ブログ

URL : <https://www.navit-j.com/blog/?p=25747>

◇「あったらいいな、をカタチにする」株式会社ナビット

URL : <https://www.navit-j.com/>

<本件に関するお問い合わせ先>

株式会社ナビット 「SOHO バズーカ」サービス

広報担当 木村/平林 TEL : 03-5215-5713

<会社概要>

会社名：株式会社ナビット 代表者：代表取締役 福井泰代

本社所在地：東京都千代田区九段南 1-5-5 九段サウスサイドスクエア 8階