

Press Release

ネット通販成功請負専門
株式会社いつも。



2017 年 6 月 8 日（木） 【東京】 たった 6 ヶ月で教える時間も余裕もない中小楽天店でも 「売れる店長」を育てる方法を公開セミナー 開催

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、2017 年 6 月 8 日（木）『たった 6 ヶ月で教える時間も余裕もない中小楽天店でも「売れる店長」を育てる方法を公開セミナー』を東京にて開催します。講座では、どうしたら楽天ショップが短期に業績を上げられるか、店長を育成できるかノウハウや事例を公開します。

■セミナー 開催日時■

6 月 8 日（木） 17:00 ～18:30（16:30 開場）

■セミナー 概要■

[第 1 部] （約 90 分）

立ち上げから、SOY 受賞店舗まで担当している

楽天コンサルタントが教える

売れる店長を育てるための考え方・やり方がある！

いつも式.売れる楽天店づくりを公開

1. お取引実績企業の事例紹介
2. 楽天で今伸びている企業の特徴とは
3. 中小EC店が抱える共有の課題は
4. 実は多くの中小EC店が売れない原因を間違っている訳
5. 楽天で売上最大化のためにすべきこと
6. 店長次第で売上は上がりも下がりもする店長力とは？
7. 店長が把握すべき店舗の特徴とは？
8. 店長が必要な分析力「4 つの差分」とは？
9. 楽天で売上最大化のためにすべきことは？
10. 店長が判断すべき優先順位の付け方とは？
11. 中小 EC 店の経営者・幹部様が考え方を
変えることで売上が変わる

[セミナー後]

個別相談会

■定員/参加料金■

先着 10 社

参加費用：1 名：3,000 円（税込）

■会場場所■

【東京会場】(六本木)

当社の東京オフィス6階セミナールーム

東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル6階

【注:6階セミナールームに直接お越しください】

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

<http://itsumo365.co.jp/sem/rakuten/0608-2.html>

■主催■

[企業名] 株式会社いつも。

[住所]

東京本社：〒106-003 東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル 9 階

大阪支社：〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-6-13 新大阪御幸ビル 6 階

福岡支社：〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通 2-4-8 福岡小学館ビル 5 階

沖縄支社：〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4 丁目 9-3-1 CRE ビル 4 階

TEL：03-4580-1365（受付時間 平日 10：00～18：00）

URL：<http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも。 広報室 鈴木

Mail：info@itsumo365.co.jp

Tel：03-4580-1365 Fax：03-3475-5677