



2017年6月22日（木） 【大阪】

楽天ショップ担当者が忙しくても売れる施策がどんどん実行できる方法とは？ 開催

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、2017年6月22日（木）『楽天ショップ担当者が忙しくても売れる施策がどんどん実行できる方法とは？』を大阪にて開催します。当セミナーでは、最新情報や高度な対策や運用が求められる楽天の売上UP手法と実績の概要と実績を説明させていただきます。

■セミナー 開催日時■

6月22日（木）14:00～16:00（13:30開場）

■セミナー 概要■

[第1部] （約60分）

1. 取り組み事例
2. 最近のミッション
3. 多いクライアントの悩み
4. 売上が上がらない理由
5. よくある店舗の状況・・・
6. ”やるべきこと“は、優先順位がキモ！
7. “成功する”施策の実施方法
8. 成功率が高い秘訣
9. 楽天と本店の売り方の違い
10. 店舗の傾向を把握
11. 縦売型店舗の攻め方
12. 横広型店舗の攻め方
13. 楽天の売上アップの公式
14. 売上アップの施策一覧

[第2部] （約50分）

15. 検索表示回数の最大化
16. アクセス数最大化に欠かせないサムネイル制作方法
17. サイト内回遊性改善の重要性
18. 売れない店舗の運営体制

- 19.理想の店舗運営状況とは？
- 20.月商1000万円突破の運営課題
- 21.月商3000万円突破の運営課題
- 22.成功店舗の運営体制
- 23.各店舗の外注状況

[セミナー後]

個別相談会

■定員/参加料金■

先着 15 名 / 参加費用：1 名：3,000 円（税込）

■会場場所■

【大阪会場】

CIVI 新大阪研修センター

大阪市淀川区西中島 3-9-13

NLC 新大阪 8 号館

(JR 新大阪駅 徒歩 7 分)

(地下鉄御堂筋線 新大阪駅 徒歩 7 分)

(地下鉄御堂筋線 西中島南方駅 徒歩 4 分)

(阪急 南方駅 徒歩 4 分)

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

<http://itsumo365.co.jp/sem/rakuten/0622-3.html>

■主催■

[企業名] 株式会社いつも。

[住所]

東京本社：〒106-003 東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル 9 階

大阪支社：〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-6-13 新大阪御幸ビル 6 階

福岡支社：〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通 2-4-8 福岡小学館ビル 5 階

沖縄支社：〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4 丁目 9-3-1 CRE ビル 4 階

TEL：03-4580-1365（受付時間 平日 10：00～18：00）

URL：<http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも。 広報室 鈴木

Mail: info@itsumo365.co.jp

Tel: 03-4580-1365 Fax: 03-3475-5677