

Press Release

ネット通販成功請負専門
株式会社いつも。



2017 年 7 月 21 日（金） 【大阪】【最新講座】 現在の商品ページよりも「さらに売る」ための手法と 「売れる商品ページ」を作る人材を育成する方法セミナー 開催

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、2017 年 7 月 21 日（金）『【最新講座】現在の商品ページよりも「さらに売る」ための手法と「売れる商品ページ」を作る人材を育成する方法セミナー』を大阪にて開催します。本セミナーは、弊社が過去 10 年間（のべ 8 2 0 0 社超）、楽天、yahoo 等のモール・本店サイトの販売支援実績をもとに、「売れる商品ページ」を作ることができる人材を育成をするための方法をお伝えします。

■セミナー 開催日時■

7 月 21 日（金）14:00～15:30（13:30 開場）

■セミナー 概要■

[第 1 部] （約 90 分）

- ・SOY 受賞店舗ですら店舗運営で直面する課題
- ・売れるページを作らなければならない本当の理由
- ・売れるページがもたらす最大のメリット
- ・価格勝負ではなくページの内容で勝負する重要性
- ・ページを作る上で最も重要な内容
- ・なぜ売れるページを作る人材が少ないのか？
- ・外注に頼らず社内に売れるページが作れる人材を育成するための方法

[セミナー後]

個別相談会

■定員/参加料金■

先着 15 名

参加費用：1 名：3,000 円（税込）

■会場場所■

【大阪会場】

CIVI 研修センター 新大阪東（JR 新大阪駅：東口からすぐ）

大阪市東淀川区東中島 1 丁目 19 番 4 号
新大阪 NLC ビル
(JR 新大阪駅 東口から徒歩1分)

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

<http://itsumo365.co.jp/sem/jisya/0721-3.html>

■主催■

[企業名] 株式会社いつも.

[住所]

東京本社：〒106-003 東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル 9 階

大阪支社：〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-6-13 新大阪御幸ビル 6 階

福岡支社：〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通 2-4-8 福岡小学館ビル 5 階

沖縄支社：〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4 丁目 9-3-1 CRE ビル 4 階

TEL：03-4580-1365 (受付時間 平日 10：00～18：00)

URL：<http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも. 広報室 鈴木

Mail：info@itsumo365.co.jp

Tel：03-4580-1365 Fax：03-3475-5677