

Press Release

ネット通販成功請負専門
株式会社いつも。



2017 年 7 月 27 日（木） 【東京】＜ゲスト：アンファー様＞
いつも.EC フォーラム・ 2017 年夏 in 品川 開催

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、2017 年 7 月 27 日（木）『＜ゲスト：アンファー様＞ いつも.EC フォーラム・ 2017 年夏 in 品川』を東京にて開催します。楽天中心に更に売上を伸ばすための取り組みや、売上が伸び悩んでいる店舗が今すぐ実践できる手法をこのフォーラムにて厳選して共有いたします。

■セミナー 開催日時■

7 月 27 日（木） 14:00 ～16:00（13:30 開場）

■セミナー 概要■

[第 1 部] （約 30 分）

2017 年下半年も前年 110%以上を狙う！モール上位店の戦略は？

「楽天市場の最大活用＋多チャネル戦略」で EC 事業拡大のポイントを解説

～楽天シェアアップ＋Amazon＋ヤフー＋Wowma!＋中国・台湾・米国が必勝パターンへ～

- ・2017 年下半年の日本の EC 動向は？
- ・【速報】楽天の現状と今後の戦略は？
- ・モール上位店が今考えていることは？
- ・国内多店舗＋グローバル戦略のポイントは？
- ・楽天は過去最高に「利益」を出しやすい環境に？
- ・楽天市場の強さを最大活用するポイントは？
- ・【速報】楽天初年度で年商 10 億突破事例は？

[第 2 部] （約 40 分）

あの「スカルプ D」のアンファーが語る！

楽天市場で成長を続ける鉄則とは？

**楽天市場でも成長を続ける「アンファー」をゲストにお迎えして、
当社ECコンサルタントとセッションで楽天市場店での取組を公開**

- ・楽天市場店で取り組んでいることは？
- ・売上拡大に向けて重視している指標は？
- ・今後の楽天市場活用ポイントは？

[第 3 部] （約 40 分）

秋商戦直前！SOY 受賞店舗まで担当している楽天コンサルタントが
積み上げてきた「売れる300項目」の鉄則をベースに、
この秋今スグ取り組んで売上アップにつながる鉄則を厳選公開

- ・楽天で前年比 150%店舗が続々!成功モデルは？
- ・売上が伸び悩んでいる店舗のパターンは？
- ・【厳選公開】いつも.式の成功ノウハウは？
- ・楽天内検索対策のトレンドと改善ポイントは？
- ・楽天市場「売れる 300 項目」で優先的に取り組むことは？
- ・秋商戦直前！今スグ取り組んで効果が出る手法は？

■定員/参加料金■

90 名 / 参加無料（1 社 1 名限定・定員に達した場合は抽選）

■会場場所■

TKP 品川カンファレンスセンター

東京都港区高輪 3 丁目 26 番 33 号京急第 10ビル

- ・JR 京浜東北線 品川駅 高輪口 徒歩 1 分
- ・JR 山手線 品川駅 高輪口 徒歩 1 分
- ・JR 横須賀線 品川駅 高輪口 徒歩 1 分
- ・JR 東海道本線 品川駅 高輪口 徒歩 1 分
- ・東海道新幹線 品川駅 高輪口 徒歩 1 分
- ・京急本線 品川駅 徒歩 2 分

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

<http://itsumo365.co.jp/0727/>

■主催■

[企業名] 株式会社いつも.

[住所]

東京本社：〒106-003 東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル 9 階

大阪支社：〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-6-13 新大阪御幸ビル 6 階

福岡支社：〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通 2-4-8 福岡小学館ビル 5 階

沖縄支社：〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4 丁目 9-3-1 CRE ビル 4 階

TEL：03-4580-1365（受付時間 平日 10：00～18：00）

URL：<http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも。 広報室 鈴木

Mail: info@itsumo365.co.jp

Tel: 03-4580-1365 Fax: 03-3475-5677