

Press Release

ネット通販成功請負専門
株式会社いつも。



2017 年 8 月 25 日（金） 【大阪】

「売上を上げる」 ページづくり、イベント企画、サイト更新の鉄則公開セミナー 開催

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、2017 年 8 月 25 日（金）『「売上を上げる」 ページづくり、イベント企画、サイト更新の鉄則公開セミナー』を大阪にて開催します。本セミナーでは、サイトの更新、制作など知識を詰め込むのではなく、売れている店舗が実施しているノウハウと、店舗運営体制を公開します。

■セミナー 開催日時■

8 月 25 日（金）14:00～16:00（13:30 開場）

■セミナー 概要■

[第 1 部] （約 60 分）

1. 取り組み事例 2. 最近のミッション
3. 多いクライアントの悩み
4. 売上が上がらない理由
5. よくある店舗の状況・・・
6. 「やるべきこと」は、優先順位がキモ！
7. 「成功する」施策の実施方法
8. A 店、B 店の差・・・
9. 成功率が高い秘訣
10. 楽天と本店の売り方の違い
11. 店舗の傾向を把握
12. 縦売型店舗の攻め方
13. 横広型店舗の攻め方
14. 横広型店舗の攻め方
15. 楽天の売上アップの公式
16. 売上アップの施策一覧
17. 楽天スーパーセールのポイント
18. 検索表示回数の最大化
19. アクセス数最大化に欠かせないサムネイル制作
20. ワーク
21. サイト内回遊性改善の重要性

[第2部] (約50分)

- 22. 売れない店舗の運営体制
- 23. 理想の店舗運営状況とは？
- 24. 経営者の仕事はどこまで？
- 25. よくある課題
- 26. 月商レンジ別店舗課題
- 27. 月商500万円突破までの運営体制
- 28. 月商1000万円突破の運営体制
- 29. 成功店舗の運営体制
- 30. 各店舗の外注状況
- 31. 成功店舗の運営体制
- 32. 各店舗の外注状況

[セミナー後]

個別相談会

■定員/参加料金■

先着 15 名 / 無料

■会場場所■

【大阪会場】

CIVI 研修センター 新大阪東 (JR 新大阪駅: 東口からすぐ)

大阪市東淀川区東中島 1 丁目 19 番 4 号

新大阪 NLC ビル

(JR 新大阪駅 東口から徒歩1分)

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

<http://itsumo365.co.jp/sem/rakuten/0825-3.html>

■主催■

【企業名】 株式会社いつも.

【住所】

東京本社 : 〒106-003 東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル 9 階

大阪支社 : 〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-6-13 新大阪御幸ビル 6 階

福岡支社 : 〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通 2-4-8 福岡小学館ビル 5 階

沖縄支社 : 〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4 丁目 9-3-1 CRE ビル 4 階

TEL : 03-4580-1365 (受付時間 平日 10 : 00~18 : 00)

URL : <http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも 広報室 鈴木

Mail: info@itsumo365.co.jp

Tel: 03-4580-1365 Fax: 03-3475-5677