

Press Release

ネット通販成功請負専門
株式会社いつも.



2017 年 8 月 30 日（水） 【大阪】【いつも. 式】

アマゾンでの売れる手法だけを身に付ける最新の集客・広告完全習得セミナー 開催

株式会社いつも.（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、2017 年 8 月 30 日（水）『【いつも. 式】アマゾンでの売れる手法だけを身に付ける最新の集客・広告完全習得セミナー』を大阪にて開催します。当セミナーでは、いつも. のこれまで培ってきた EC ノウハウを体系化したプログラムで御社の担当者をプロの EC 担当者に育成する方法を説明させていただきます。

■セミナー 開催日時■

8 月 30 日（水）14:00～16:00（13:30 開場）

■セミナー 概要■

[第 1 部] （約 90 分）

アマゾンでの売れる手法だけを身に付ける 最新の集客・広告完全習得セミナー

1. 弊社の Amazon 運用チームの売上アップ事例紹介
2. Amazon 出店店舗様のよくある課題
3. 一番伝えたい重要なキーワード
4. EC で売り上げを伸ばすための重要なこと
5. 成功の方程式
6. いつも. 式の成功ノウハウの仕組み化
7. アマゾンで成功するモデル
8. 最短で成功する4ステップとは
9. 「何をどのように売るのか」重要な考え方とは
10. 商品が売れるサイクルに乗せるとは
11. オリジナル商品の売り方とは
12. アマゾンの理念に沿うことが売上アップの近道！
13. 驚くほどに ROAS が改善される Amazon 広告の出し方
14. 売上をあげるために必要なこと
15. 経営者・幹部様が考え方を变えることで売上が変わる
16. 4ヶ月でプロの EC 担当者を育成する「EC 大學」とは
17. 助成金の活用方法とは

[セミナー後]

個別相談会

■定員/参加料金■

先着 13 社

参加費用：1 名：5,000 円（税込）

■会場場所■

【大阪会場】

CIVI 研修センター 新大阪東（JR 新大阪駅：東口からすぐ）

大阪市東淀川区東中島 1 丁目 19 番 4 号

新大阪 NLC ビル

（JR 新大阪駅 東口から徒歩1分）

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

http://ac.ebis.ne.jp/tr_set.php?argument=DNGcvBxA&ai=a5970569e8e53c

■主催■

〔企業名〕 株式会社いつも。

〔住所〕

東京本社：〒106-003 東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル 9 階

大阪支社：〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-6-13 新大阪御幸ビル 6 階

福岡支社：〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通 2-4-8 福岡小学館ビル 5 階

沖縄支社：〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4 丁目 9-3-1 CRE ビル 4 階

TEL：03-4580-1365（受付時間 平日 10：00～18：00）

URL：<http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも。 広報室 鈴木

Mail：info@itsumo365.co.jp

Tel：03-4580-1365 Fax：03-3475-5677