

報道関係 各位

2017 年 08 月 04 日

株式会社 Dai

同業他社の追従を許さないビジネスモデルを構築

ダイキョーオータ株式会社様の導入事例を公開しました！

株式会社 Dai（本社：京都市下京区、代表取締役：木脇和政）は、BtoB EC・Web 受発注システム「B カート ASP」の導入事例として、高品質・低価格・短納期を軸にお客様に帽子にまつわる商品を提供している、ダイキョーオータ株式会社様(本社：愛知県名古屋市、代表取締役社長: 太田邦治 以下、ダイキョーオータ様)の導入・活用事例を 2017 年 08 月 01 日に公開いたしました。

リアルから WEB へ。業務効率化と新たな販路拡大のツールとしてご利用いただいている活用事例の紹介となります。

■ダイキョーオータ様導入事例はこちら：<https://bcart.jp/uservice/pointskyward/>



1964 年に帽子製造卸業として創業した企業で、高品質・低価格・短納期を軸にお客様に帽子にまつわる商品を提供。今では同業他社の追従を許さないビジネスモデルを構築しています。

【導入までの経緯】

リアルな世界ではトップシェアまで駆け上がっていたダイキョーオート様。

いまやインターネットの時代ということもあり、時代にあったビジネスに変わっていくべくネットビジネスをスタートされました。商品ラインナップなどを考慮した上で BtoC からネットビジネスに手応えを感じ、本業である BtoB も展開していきました。

【導入後の成果】

毎月新規のお客様を獲得しているものの、同時にまだまだ認知されていなことを知り情報発信が不足していたことを痛感。インターネットならではのマッチングなどもあり、インターネットの性質で、商品だけでなく会社としても強みや優位性を情報発信することの大切さを実感されたようです。



【ダイキョーオート株式会社様】

〒454-0839

愛知県名古屋市中川区篠原橋 3-31

<http://www.pointskyward.com/>

BtoB サイト：<http://pointskyward-direct.com/>

取扱商材：アパレル（企業向けオリジナル帽子）

運用形態：ネット卸

導入目的：販路拡大、業務負荷の軽減

従業員数：35 名（2017 年 7 月現在）

B カート ASP：<https://bcart.jp/>

BtoB EC・Web 受発注システムの「B カート ASP」。

BtoB 専用だから、BtoC 向けのショッピングカートシステムでは対応が難しい複雑な取引条件やシステム要件にも対応し、システムのスクラッチ開発・カスタマイズではネックとなる開発コストや納期といったリスクも、クラウド型サービスだから最小に抑えることができます。



株式会社 Dai

代表取締役：木脇 和政

所在地：京都府京都市下京区二帖半敷町 646

ダイマルヤ四条烏丸ビル 5F

設立：平成 6 年 9 月 1 日

プレスリリースに関するお問い合わせ先

B2B ソリューション事業部 : 芦田

メール：info@bcart.jp

サービスに関するお問合せ

B カート ASP サポートセンター

E-mail: support@bcart.jp

TEL: 050-3188-1110