

Press Release

ネット通販成功請負専門
株式会社いつも。



2017 年 9 月 7 日（木） 【東京】

「売上を上げる」 ページづくり、イベント企画、サイト更新の鉄則公開セミナー 開催

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、2017 年 9 月 7 日（木）『「売上を上げる」 ページづくり、イベント企画、サイト更新の鉄則公開セミナー』を東京にて開催します。このセミナーでは、サイトの更新、制作など知識を詰め込むのではなく、売れている店舗が実施しているノウハウと店舗運営体制をお伝えいたします。

■セミナー 開催日時■

9 月 7 日（木） 14:00 ～16:00（13:30 開場）

■セミナー 概要■

[第 1 部] （約 60 分）

1. 取り組み事例
2. 最近のミッション
3. 多いクライアントの悩み
4. 売上が上がらない理由
5. よくある店舗の状況・・・
6. 「やるべきこと」は、優先順位がキモ！
7. 「成功する」施策の実施方法
8. A 店、B 店の差・・・
9. 成功率が高い秘訣
10. 楽天と本店の売り方の違い
11. 店舗の傾向を把握
12. 縦売型店舗の攻め方
13. 横広型店舗の攻め方
14. 横広型店舗の攻め方
15. 楽天の売上アップの公式
16. 売上アップの施策一覧
17. 楽天スーパーセールのポイント
18. 検索表示回数の最大化
19. アクセス数最大化に欠かせないサムネイル制作
20. ワーク
21. サイト内回遊性改善の重要性

[10 分間休憩]

[第 2 部] (約 50 分)

- 22. 売れない店舗の運営体制
- 23. 理想の店舗運営状況とは？
- 24. 経営者の仕事はどこまで？
- 25. よくある課題
- 26. 月商レンジ別店舗課題
- 27. 月商 500 万円突破までの運営体制
- 28. 月商 1000 万円突破の運営体制
- 29. 成功店舗の運営体制
- 30. 各店舗の外注状況
- 31. 成功店舗の運営体制
- 32. 各店舗の外注状況

[セミナー後]

個別相談会

■定員/参加料金■

先着 15 名

参加費用：無料

■会場場所■

【東京会場】

TKP 品川港南口会議室

東京都港区港南 2-4-3

三和港南ビル

(品川駅 港南口 徒歩 4 分)

(品川駅 高輪口 徒歩 7 分)

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

<http://itsumo365.co.jp/sem/rakuten/0907-4.html>

■主催■

[企業名] 株式会社いつも.

[住所]

東京本社：〒106-003 東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル 9 階

大阪支社：〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-6-13 新大阪御幸ビル 6 階

福岡支社：〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通 2-4-8 福岡小学館ビル 5 階

沖縄支社：〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4 丁目 9-3-1 CRE ビル 4 階

TEL：03-4580-1365（受付時間 平日 10：00～18：00）

URL：<http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも. 広報室 鈴木

Mail：info@itsumo365.co.jp

Tel：03-4580-1365 Fax：03-3475-5677