

Press Release

ネット通販成功請負専門
株式会社いつも.



2017年10月11日（水）【東京】

「売上を上げる」ページづくり、イベント企画、サイト更新の鉄則公開セミナー 開催

株式会社いつも.（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、2017年10月11日（水）『「売上を上げる」ページづくり、イベント企画、サイト更新の鉄則公開セミナー』を東京にて開催します。本セミナーではサイトの更新、制作など知識を詰め込むのではなく、売れている店舗が実施しているノウハウと、店舗運営体制を公開します。

■セミナー 開催日時■

2017年10月11日（水）14:00～16:00（13:30 開場）

■セミナー 概要■

[第1部] （約60分）

1. 取り組み事例 2. 最近のミッション
3. 多いクライアントの悩み
4. 売上が上がらない理由
5. よくある店舗の状況…
6. 「やるべきこと」は、優先順位がキモ！
7. 「成功する」施策の実施方法
8. A店、B店の差…
9. 成功率が高い秘訣
10. 楽天と本店の売り方の違い
11. 店舗の傾向を把握
12. 縦壳型店舗の攻め方
13. 横広型店舗の攻め方
14. 横広型店舗の攻め方
15. 楽天の売上アップの公式
16. 売上アップの施策一覧
17. 楽天スーパー セールのポイント
18. 検索表示回数の最大化
19. アクセス数最大化に欠かせないサムネイル制作
20. ワーク
21. サイト内回遊性改善の重要性

[10分間休憩]

[第2部] (約50分)

- 22. 売れない店舗の運営体制
- 23. 理想の店舗運営状況とは?
- 24. 経営者の仕事はどこまで?
- 25. よくある課題
- 26. 月商レンジ別店舗課題
- 27. 月商500万円突破までの運営体制
- 28. 月商1000万円突破の運営体制
- 29. 成功店舗の運営体制
- 30. 各店舗の外注状況
- 31. 成功店舗の運営体制
- 32. 各店舗の外注状況

[セミナー後]

個別相談会

■定員/参加料金■

先着15名／無料

■会場場所■

【東京会場】

TKPガーデンシティ御茶ノ水

東京都千代田区神田駿河台三丁目 11-1

三井住友海上駿河台新館

(JR中央線 御茶ノ水駅 聖橋出口 徒歩4分)

(東京メトロ丸ノ内線 御茶ノ水駅 1出口 徒歩6分)

(JR総武線 御茶ノ水駅 聖橋出口 徒歩4分)

(都営新宿線 小川町駅 B3b出口 直結)

(東京メトロ丸ノ内線 淡路町駅 B3b出口 直結)

(東京メトロ千代田線 新御茶ノ水駅 B3b出口 直結)

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

<http://itsumo365.co.jp/sem/rakuten/1011-2.html>

■主催■

[企業名] 株式会社いつも.

[住所]

東京本社 : 〒106-003 東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル 9 階

大阪支社 : 〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-6-13 新大阪御幸ビル 6 階

福岡支社 : 〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通 2-4-8 福岡小学館ビル 5 階

沖縄支社 : 〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4 丁目 9-3-1 CRE ビル 4 階

TEL : 03-4580-1365 (受付時間 平日 10:00~18:00)

URL : <http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも. 広報室 鈴木

Mail: info@itsumo365.co.jp

Tel: 03-4580-1365 Fax: 03-3475-5677