

NEWS RELEASE

自社販路「ブランディアオークション」販売強化 【第1弾】「下取り割引サービス」導入開始 ブランディアオークション落札時に9,999円まで割引可能

株式会社デファクトスタンダード（本社：東京都大田区、代表取締役社長：尾嶋崇遠、東証マザーズ上場：証券コード 3545、以下「デファクトスタンダード」）は、2017年10月25日（水）より下取り割引サービス（<http://auction.brandear.jp/ct/shitadori/>）を開始いたしました。

◆下取り割引サービスとは

「下取り割引サービス」は、「ブランディアオークション」で落札購入時に下取りに出したい品物を選択できます。1度のご注文につき9,999円を上限として割引価格で商品を購入することができ、手続き後は下取りサービス専用の宅配キットが届きます。その中に下取りアイテム、及び一緒に査定を希望する品物を詰めて返送すれば完了です。

・詳細 URL：<http://auction.brandear.jp/ct/shitadori/>

カンタン!下取りサービスご利用の流れ

STEP1



下取りアイテムの選択

STEP2



割引価格で購入

STEP3



下取りアイテムを発送

◆自社販路「ブランディアオークション」の販売強化へ

今期同社では自社販路である「ブランディアオークション」の販売強化を戦略的テーマとして掲げており、「下取り割引サービス」はその販売強化の第一弾として位置づけております。

このサービス導入は「ブランディアで商品は購入するが、宅配買取サービスをまだ利用したことがない」というユーザーを主なターゲットとしています。下取りにより商品を割引価格で購入できるのはもちろん、下取り商品と一緒に査定に出した品物の買取金額を使えば、次のお買い物もよりお得に商品を買



入することができるという販促へとつなげていきます。

同社ではこの「買取サービスの利用」「自社販路オークションでの商品購入」双方の循環を活性化し、ブランドオークションの利用拡大を図ってまいります。

◆株式会社デファクトスタンダードについて

中核事業であるブランド品宅配買取サービス「Brandear（ブランディア）」は、「インターネット」「一拠点集中型」「組織仕組み化」といった強みを活かし、リユースEコマースにおける「中・低単価アパレル市場」マーケットを拡大してまいりました。取り扱いは、洋服、バック、アクセサリなど、ハイブランドから身近な百貨店ブランドまで約7,000種類と幅広く、延べ利用者数200万人を突破（2017年5月15日時点）いたしました。2016年8月31日（水）に東証マザーズへ上場、今後も本サービスを中核としながら、世の既成概念にとらわれず、新しい価値を見出し、デファクトスタンダードとなるサービスを作り出してまいります。

【会社概要】

【ブランディア】 <http://brandear.jp/>

【ブランディアオークション！】 <http://auction.brandear.jp/>

会 社 名 : 株式会社デファクトスタンダード

代 表 者 : 代表取締役社長 尾嶋 崇遠

本社所在地 : 東京都大田区平和島 3-3-8 山九平和島ロジスティクスセンター5F

設 立 日 : 2004年4月、 資 本 金 : 1,209百万円