

Press Release

ネット通販成功請負専門
株式会社いつも。



2018年2月9日(金) 【東京】

アクセス数170%アップ楽天ECの集客戦略セミナー 開催

株式会社いつも.（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、2018年2月9日(金)に『アクセス数170%アップ楽天ECの集客戦略セミナー』を東京にて開催します。当セミナーは、より高度な対策や運用が求められる実践的な集客手法と実績を、説明させていただきます。

■セミナー 開催日時■

2月9日(金) 14:00～16:00(13:30 開場)

■セミナー 概要■

[第1部] (約50分)

講義

- ・楽天の仕組みの理解
- ・商品別の戦略
- ・集客施策の優先順位
- ・売れるキーワードとは
- ・スマート、ミドルワードの対策の結果
- ・急成長しているスマートユーザーの取り込み方法

[第2部] (約60分)

講義・相談会

1. 講義

集客戦略と具体的な手法

- ・楽天 CPC 広告の変更点
- ・楽天 CPC 広告で実行すべき大切なこと
- ・さらに自然検索の流入を加速させるためには
- ・成功店舗の事例紹介
- ・他社サービスとの違い
- ・楽天の集客支援サービス全体像

2. 参加者様から頂いた質問の回答と個別の相談会

毎日、広告運用代行や、集客施策を行っている

株式会社いつも. の楽天サーチの専用コンサルタントと

お客様の課題を抽出する EC アドバイザーが

セミナー参加者様、それぞれの課題を個別にヒアリングし解決していきます。
※月商 100 万円以下～月商 300 万円以上のお客様、100 社以上にご利用頂いている
「楽天検索エンジン最適化サービス/楽天 CPC 広告運用代行サービス」のご紹介も致します。

■定員/参加料金■

先着 15 名 / 無料

■会場場所■

【東京会場】(六本木)

当社の東京オフィス6階セミナールーム
東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル6階
【注:6階セミナールームに直接お越しください】

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

https://seminar.itsumo365.co.jp/rakuten_syuukyaku/180209

■主催■

[企業名] 株式会社いつも.

[住所]

東京本社 : 〒106-003 東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル 9 階
大阪支社 : 〒530-0011 大阪市北区大深町 3-1 グランフロント大阪 ナレッジキャピタル 8 階
福岡支社 : 〒812-0013 福岡市博多区博多駅東 2-5-28 博多偕成ビル 2 階
沖縄支社 : 〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4 丁目 9-3-1 CRE ビル 4 階
TEL : 03-4580-1365 (受付時間 平日 10:00~18:00)
URL : <http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも. 広報室 鈴木

Mail: info@itsumo365.co.jp

Tel: 03-4580-1365 Fax: 03-3475-5677