

Press Release

ネット通販成功請負専門
株式会社いつも.



2018年2月21日(水) 【大阪】

効率的に売上をアップする、いつも.式経営セミナー 開催

株式会社いつも.（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、2018年2月21日(水)に『効率的に売上をアップする、いつも.式経営セミナー』を大阪にて開催します。当セミナーでは、本やインターネットではわからない「いつも.ならでは」のノウハウと情報を公開します。

■セミナー 開催日時■

2月21日(水) 14:00～16:30(13:30 開場)

■セミナー 概要■

[第1部] (約50分)

- 1.コンサルしていくよく聞く店舗が抱える課題
- 2.楽天で売り上げを伸ばすための重要なこと
- 3.効率よく売上を上げるための「成功の方程式」とは
- 4.売り上げをあげるための4つのステップとは
- 5.戦略商品とは？
- 6.戦略商品の作り方

[第2部] (約90分)

(1)講義

- 1.効率の良い集客方法とは
- 2.ビッグキーワードとミドル・スマールワードの違い
- 3.本当に効果の高い検索対策とは
- 4.売れるキーワードの探し方
- 5.コンサルタントが行う課題がわかる分析手法とは
- 6.6カ月で店舗に売れる仕組みを作る店舗育成プログラムとは

(2)参加者様から事前に頂いた質問への回答と、個別の課題相談会

クライアント様への売上アップの提案とタスク管理を実施している株式会社いつも. コンサルタントと
気付かない課題を抽出し、解決策を提案しているECアドバイザーが
セミナー参加者様、それぞれの課題を個別にヒアリングし解決していきます。

■定員/参加料金■

先着 15 名 / 無料

■会場場所■

【CIVI 研修センター 新大阪東】

大阪市東淀川区東中島 1-19-4

新大阪 NLC ビル

※ビル 1 階の掲示板にてセミナーが開催される部屋をご確認ください。

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

https://seminar.itsumo365.co.jp/rakuten_tetsucon/180221

■主催■

[企業名] 株式会社いつも.

[住所]

東京本社 : 〒106-003 東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル 9 階

大阪支社 : 〒530-0011 大阪市北区大深町 3-1 グランフロント大阪 ナレッジキャピタル 8 階

福岡支社 : 〒812-0013 福岡市博多区博多駅東 2-5-28 博多偕成ビル 2 階

沖縄支社 : 〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4 丁目 9-3-1 CRE ビル 4 階

TEL : 03-4580-1365 (受付時間 平日 10:00~18:00)

URL : <http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも. 広報室 鈴木

Mail: info@itsumo365.co.jp

Tel: 03-4580-1365 Fax: 03-3475-5677