

Press Release

ネット通販成功請負専門
株式会社いつも。



2018年2月27日(火) 【東京】

人を増やさずに売上をアップする“楽天ECの時短術”セミナー 開催

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、2018年2月27日(火)に『人を増やさずに売上をアップする“楽天ECの時短術”セミナー』を東京にて開催します。当セミナーでは、精神論や考え方ではなく、売上アップのために具体的にどのようにして時間を作り、何をすべきなのか、をお伝えします。

■セミナー 開催日時■

2月27日(火) 14:30～17:00(14:00 開場)

■セミナー 概要■

[第1部] (約60分)

講義

- ・ 中小企業のお客様からよくでる課題
- ・ なぜ多くの中小企業で売上が上がらないのか
- ・ 成功している中小企業がどのような運営をしているのか
- ・ 一目でわかる“やるべきことリスト300項目”
- ・ 今あるリソースで売上アップする方法
- ・ 売上が上がる楽天独自の攻略方法

[第2部] (約75分)

(1) 講義

- ・ “業務の効率化・効果の最大化する”いつも。式マニュアル
- ・ ページの改善速度を上げるチェックリスト
- ・ 未経験者でも見るだけでできる集客手法マニュアル
- ・ 運営効率の上がるスケジュールの組み方
- ・ 最もタスクの進む管理方法

(2) 参加者様から事前に頂いた質問への回答と、個別の課題相談会

クライアント様への売上アップの提案とタスク管理を実施している株式会社いつも。コンサルタントと

気付かない課題を抽出し、解決策を提案している EC アドバイザーが
セミナー参加者様、それぞれの課題を個別にヒアリングし解決していきます。

■定員/参加料金■

先着 20 名／1 名:3,000 円 <2 月 14 日までの申し込みで無料>

■会場場所■

【東京会場】(六本木)

当社の東京オフィス6階セミナールーム

東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル6階

【注:6階セミナールームに直接お越しください】

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

https://seminar.itsumo365.co.jp/rakuten_tetsucon/180227

■主催■

〔企業名〕 株式会社いつも.

〔住所〕

東京本社 : 〒106-003 東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル 9 階

大阪支社 : 〒530-0011 大阪市北区大深町 3-1 グランフロント大阪 ナレッジキャピタル 8 階

福岡支社 : 〒812-0013 福岡市博多区博多駅東 2-5-28 博多偕成ビル 2 階

沖縄支社 : 〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4 丁目 9-3-1 CRE ビル 4 階

TEL : 03-4580-1365 (受付時間 平日 10 : 00~18 : 00)

URL : <http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも. 広報室 鈴木

Mail: info@itsumo365.co.jp

Tel: 03-4580-1365 Fax: 03-3475-5677