

開幕戦と同時に公式オーダースーツの発売開始

Jリーグ9チームと公式スーツサプライヤー契約更新！

株式会社佐田（千代田区岩本町、代表取締役社長：佐田展隆）は、2007年より多数のチームにオフィシャルスーツを提供して参りましたが、これまでの実績を評価され、この度、Jリーグ8チーム（大宮アルディージャ、柏レイソル、ベガルタ仙台、モンテディオ山形、ギラヴァンツ北九州、アビスパ福岡、名古屋グランパス、横浜F C）と昨シーズンに続きスーツサプライヤー契約を更新し、F C町田ゼルビアと新たにサプライヤー契約を締結し、開幕と同時にオーダースーツ SADA の全国各店舗にて発売を開始致します。

【契約条件】

1. オフィシャルスーツサプライヤーとして1年契約
2. 監督、コーチ、選手にオーダースーツを供給
3. 大宮アルディージャ、柏レイソル、アビスパ福岡、ギラヴァンツ北九州、横浜FC、名古屋グランパスの6チームにはネクタイも提供
4. 権利 ①団体肖像権の使用権
② チームのロゴを使う権利
③ ファンに対して販売キャンペーンを行う権利
④ スタジアムでの販売会開催権 等

【開幕と同時に発売開始】

- 2月24日(土) J1リーグ：柏レイソル、ベガルタ仙台、名古屋グランパス
- 2月25日(日) J2リーグ：大宮アルディージャ、アビスパ福岡、横浜F C、モンテディオ山形、町田ゼルビア
- 3月10日(土) J3リーグ：ギラヴァンツ北九州



【佐田の経緯】

佐田は、仙台・北京の自社工場にて年間 12 万着、日産 500 着のオーダースーツを生産し、工場直販ショップ「オーダースーツ SADA」を全国に 44 店舗展開しております。2018 年にも、6～8 店舗の出店を計画しております。



仙台工場



北京工場



仙台工場工程内



仙台工場 CAM（自動裁断機）

佐田が製造しているオーダースーツは、言わばマシンメイドのフルオーダースーツです。採寸員がお客さまお一人お一人を採寸したデータから、自動設計システム（CAD）上でお一人お一人のオリジナルパターンを作成します。そして出来上がったパターンを工場の工程に送ると、自動裁断機（CAM）が生地 1 枚 1 枚を裁断し、裁断後はラインになった縫製工程で縫い上げられます。日本の職人の技を機械に代行させることで、品質と価格の両立を実現いたしました。

株式会社佐田は生地企画から縫製・販売まで自社内で行うことが出来るため、中間流通コストを極小化することが可能です。その強みを活かし、直販店の「工場直販オーダースーツ SADA」では初回のお客様には 19,800 円（税別）のお試し価格でオーダースーツをご提供しています。

工場直販オーダースーツ SADA は「オーダースーツの着心地と楽しさで、日本のビジネスシーンを明るく元気にします！」をモットーに、一人でも多くの全国のビジネスパーソンにオーダースーツの素晴らしさを知って頂くために、工場直販ならではのお求めやすい価格でオーダースーツを販売しています。レディースオーダースーツについても、メンズと同じ価格でお仕立てをさせて頂いており、また体の大きい方に対する「キングサイズアップチャージ」も頂いておりません。

佐田は現社長の曾祖父、佐田定三が 1923 年に、和装を中心とした服飾雑貨卸商として創業、その後、戦争の中断を経て、2 代目茂司により洋装の表生地・羅紗の卸商として再建されております。

す。3代目久仁雄により、国内有数の縫製工場として発展し、海外縫製オーダースーツ工場としては最大規模を誇る、北京工場が建設されました。当代の4代目展隆がオーダースーツ小売業を開始、製造小売業（SPA）をもう一つの柱とすべく、チャレンジ中です。

代表取締役社長 佐田展隆はこれまで自社のオーダースーツPRの為、自社製のオーダースーツを着用してスキージャンプ、富士登山等に挑戦しています。



★ビジネススーツでスキージャンプ ⇒ <http://youtu.be/BiM07KNftJs>

★ビジネススーツで富士登山 ⇒ http://youtu.be/_KHb_CNd0t8

また、株式会社佐田は特定非営利活動法人「テラ・ルネッサンス」、公益財団法人「CIESF」との取り組みで、売上の一部を各団体に寄付するチャリティーオーダースーツを販売する等、オーダースーツを通じての社会貢献活動も積極的に行っております。

「テラ・ルネッサンス」チャリティーオーダースーツ ⇒ <http://www.ordersuit.info/terra/index.html>

「CIEEF」チャリティーオーダースーツ ⇒ <http://www.ordersuit.info/ciesf/index.html>

2011 年 3 月 11 日の東日本大震災にて、佐田の仙台工場は屋根が崩落する被害を受け、また佐田の主力の卸先である多くの東北のテーラーが廃業してしまいました。国の特別融資も活用し、工場自体は 1 ヶ月ほどでフル操業に戻れましたが、受注が激減し、破綻の危機に直面いたしました。ここで佐田が活路を見出したのが直販事業です。震災当時 12 店舗だった「工場直販オーダー スーツ SADA」の出店を加速し、現在 44 店舗まで拡大、2018 年にも 6～8 店舗の出店を計画しております。

2011 年 7 月期には営業赤字に転落してしまった佐田でしたが、この直販事業が追い風となり、そこから V 字回復を成し遂げ、2017 年 7 月期で 6 期連続の増収増益を達成しております。

【ご取材に関するお問い合わせ】

株式会社 佐田 代表取締役社長 佐田 展隆

TEL : (03) 5809-2273 FAX : (03) 3864-7716

携帯 090-5053-1245

E-mail n.sada@sandars.co.jp

〒101-0032 東京都千代田区岩本町 2 丁目 12 番地 5 号 早川トナカイビル 5F