



# PressRelease

報道関係 各位

2018 年 3 月 7 日

株式会社 Dai

**導入の決め手はサポート対応力。**

## **株式会社イーナ様の導入事例を公開しました！**

株式会社 Dai（本社：京都市下京区、代表取締役：木脇和政）は、BtoB EC・Web 受発注システム「B カート」の導入事例として、ネットショップ向け家具の BtoB-EC 仕入れサイト「エコロ」を運営する、株式会社イーナ様（本社：大阪府中央区、代表：八波 竜一 以下、イーナ様）の導入・活用事例を 2018 年 3 月 5 日に公開いたしました。

BtoB-EC の仕入れサイト開設によって、業務効率化に成功された活用事例の紹介となります。

■イーナ様導入事例はこちら：<https://bcart.jp/uservice/ena-kagu/>



2007 年から「年収 350 万円のユーザーでも、おしゃれで気軽に家具が購入できる」ことをコンセプトにした家具の BtoC-EC サイト「家具 350」を運営。従来の仕入れ商品に加えて、他社との差別化を図るため、プライベートブランド（PB）商品の販売を強化。その後ニーズが高まっていたネットショップ向けの家具の BtoB-EC の仕入れサイト「エコロ」を立ち上げ。

## 【導入までの経緯】

導入時はさまざまな ASP カートやシステム構築を比較されたというイーナ様。

その中でも「B カート」に決めた理由は、対応（サポート）の良さであるとのこと。

カートサービス提供会社の中には、メールでの対応のみというケースも多いなか、電話対応を含め丁寧なサポートをしていただいた、という嬉しいお言葉をいただきました。

## 【導入後の成果】

BtoB-EC 専用カートを活用し、ネットで受注を受け付けることでヒューマンエラーを防いだり、スタッフの業務効率向上にも役立っているとのこと。アナログ対応していた受発注業務を EC 化することで、今まで余計に取られていた作業時間を本来使うべき仕事の時間にあてる事ができるため、業務の見直しにも繋がり、一人あたりの労働生産性をさらに高める事が出来ているようです。



### 【株式会社イーナ】

〒541-0056

大阪府大阪市中央区久太郎町 1-9-26 船場 IS ビル 7 階

<https://www.e-n-a.jp/>

BtoB サイト：<http://ena-kagu.com/>

取扱商材：家具・インテリア（ソファ、ベッド、テーブル）

運用形態：ネット卸

導入目的：業務効率化

従業員数：30 名

## B カート：<https://bcart.jp/>

BtoB EC・Web 受発注システムの「B カート」。

BtoB 専用だから、BtoC 向けのショッピングカートシステムでは対応が難しい複雑な取引条件やシステム要件にも対応し、システムのスクラッチ開発・カスタマイズではネックとなる開発コストや納期といったリスクも、クラウド型サービスだから最小に抑えることができます。



株式会社 Dai

代表取締役：木脇 和政

所在地：京都府京都市下京区二帖半敷町 646

ダイマルヤ四条烏丸ビル 5F

設立：平成 6 年 9 月 1 日

### プレスリリースに関するお問い合わせ先

B2B ソリューション Div : 芦田

メール：[info@bcart.jp](mailto:info@bcart.jp)

### サービスに関するお問合せ

B カートサポートセンター

E-mail: [support@bcart.jp](mailto:support@bcart.jp)

TEL: 050-3188-1110