



カスタマイズもできる、
企業間ECのプラットフォーム

BtoBカート

B2

卸価格を^{ラク}楽^{ラク}設定!

販路管理も^{ラク}楽^{ラク}設定!

決済手段も^{ラク}楽^{ラク}設定!

B

お見積り
ご相談は
無料

ネットから

<https://netshop-pro.jp/b2b>

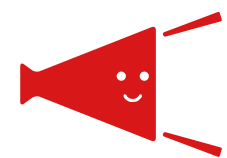
お電話から

 0120-17-8838 平日/9:00~18:00[土・日・祝日除く]

株式会社ネットショップ支援室

本社 | 〒160-0007 東京都新宿区荒木町5 四谷荒木町スクエア5F
福井Office | 〒910-0015 福井県福井市二の宮2丁目28-38

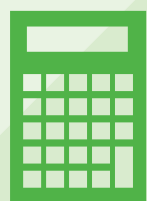
株式会社
ネットショップ支援室
NETSHOP SUPPORTERS



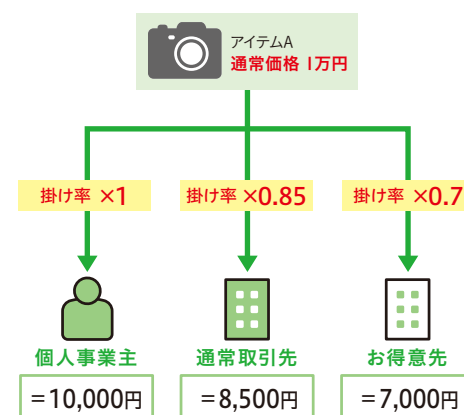
BtoB取引に充実対応! 楽楽B2Bの3大機能。

取引先毎に個別の設定が可能

価格

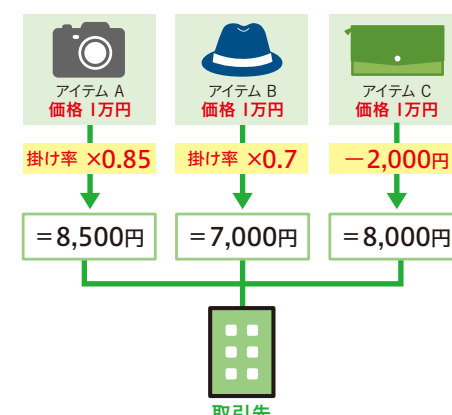


1 > 卸価格を楽楽設定!



取引先別の掛け率設定

企業間取引で必要な、同じ商品であっても企業との取引条件によって販売価格を変える機能を搭載しています。取引先のランクを設定し、掛け率の変更が可能です。



商品別、商談別の個別割引も対応

商品ごとの掛け率設定もできます。さらに商談ごとに決まった取引価格を設定できるので、多岐に渡るBtoBの取引パターンにも対応することが可能です。

販路



2 > 販路管理も楽楽設定!



クローズドサイト機能

ログインした場合のみコンテンツを表示可能です。

価格個別表示機能

- ・ログインした場合のみ価格を表示することが可能です。
- ・ログインしたアカウントによって、表示する価格を変えることが可能です。

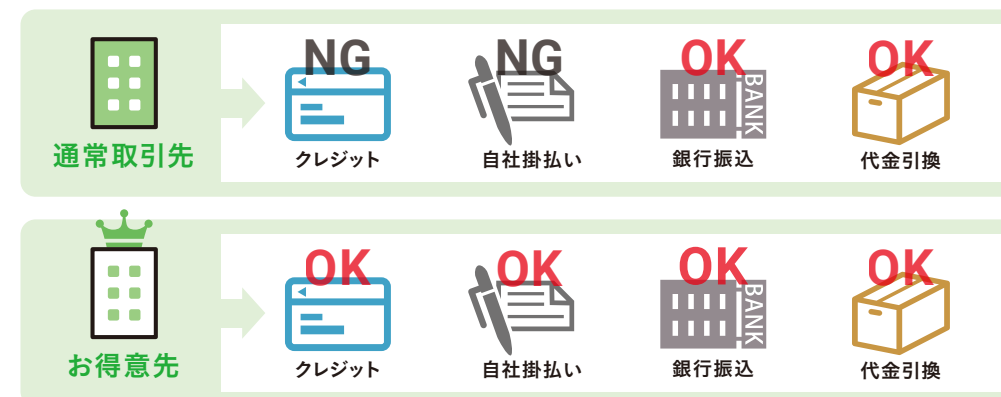
取引先別商品表示／非表示機能

取引先毎に商品の公開／非公開を設定可能です。

決済



3 > 決済手段も楽楽設定!



取引先別の決済手段設定が可能

楽楽B2Bでは、BtoBに必要な決済手段には標準連携しています。企業ごとに決済手段を制限することができるので、未回収リスクのある取引先は銀行振込で先払いの取引にすることで、未回収リスクの軽減に繋がります。

「楽楽B2B」では、【価格】【販路】【決済】を企業毎/商品毎に細かく設定出来るため、BtoB取引にまつわる煩雑な事務処理から開放されます。また、ASP型のパッケージでありながら、個別のご要望に応じて柔軟にカスタマイズにも対応。御社のビジネスに即したカートを構築できるため、事業の成長をしっかりサポートします!

特徴

BtoBだけじゃない。
BtoCカートとしても兼用利用が可能!

ユーザーアカウント毎に細かな設定の紐付けが可能のため、企業アカウントでのログインの場合は、卸売り商品や卸売価格の表示を、個人アカウントでのログインの場合は、一般消費者向けの商品や価格の表示を、というように、楽楽B2B一つで「BtoB」と「BtoC」カートを兼用できます。これにより複数カート管理の煩わしさから開放され、業務効率の大幅な改善が見込めます。

さらに

本カートはカスタマイズにも柔軟に対応が可能です!

▶ BtoBビジネスは、商材や商流など、様々な要因から独自の運用が生じがち。

パッケージ機能だけではどうしても必要な機能が足りない

独自デザインの納品書を踏襲したい

自社の独自基幹システムと連携したい

こんなお悩みも、お客様個々のカスタマイズに柔軟に対応出来る「楽楽B2B」なら解決出来ます。