

Press Release

ネット通販成功請負専門
株式会社いつも。



2018 年 5 月 25 日(金) 【東京】

中小 EC 企業が「価値」を伝えて「高く売る」方法 セミナー 開催

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、2018 年 5 月 25 日(金)に『中小 EC 企業が「価値」を伝えて「高く売る」方法 セミナー』を東京にて開催します。当セミナーでは、商品の価値を下げずに売上を作っていきたいと本気で考えられている経営者・幹部・責任者の方向けに、表現力を向上するための施策・ノウハウをお伝えします。

■セミナー 開催日時■

5 月 25 日(金) 14:00～17:00(13:30 開場)

■セミナー 概要■

[第 1 部] (約 30 分)

楽天市場で成功するための理論を理解する

- ◆楽天市場を理解して、成功への最短ルートを進む為には
- ◆実際に店舗が行っていることとは
- ◆やるべきことをやるべきには

[第 2 部] (約 40 分)

楽天市場で「いまから」変えるべき店舗の施策と優先順位とは

- ◆他店と差のつく集客手法とは
- ◆人を引き付ける商品を作るための最優先施策
- ◆競合に価格競争されない、唯一無二の商品価値の伝え方

[第 3 部] (約 70 分)

商品の価値を伝えるサイトの表現手法を大公開

- ◆「高く売る」を実現する表現方法
- ◆商品を比較したお客様が最後に選ぶ商品を作る為にすべきこと
- ◆成功店舗がサイトの「なに」を変えたのか実例解説

[個別相談会] (約 30 分)

個別サービス利用相談の時間をとっております。

■定員/参加料金■

先着 35 名／1 名 10,000 円（税込）

■会場場所■

【リファレンス新有楽町ビル貸会議室】

東京都千代田区有楽町 1-12-1

新有楽町ビル 2 階

※会場内の掲示板にてセミナーが開催される部屋をご確認ください。

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

<https://seminar.itsumo365.co.jp/rakuten/tessoku/180525>

■主催■

〔企業名〕 株式会社いつも.

〔住所〕

東京本社：〒106-003 東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル 9 階

大阪支社：〒530-0011 大阪市北区大深町 3-1 グランフロント大阪 ナレッジキャピタル 8 階

福岡支社：〒812-0013 福岡市博多区博多駅東 2-5-28 博多偕成ビル 2 階

沖縄支社：〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4 丁目 9-3-1 CRE ビル 4 階

TEL：03-4580-1365（受付時間 平日 10：00～18：00）

URL：<http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも. 広報室 鈴木

Mail：info@itsumo365.co.jp

Tel：03-4580-1365 Fax：03-3475-5677