



# PressRelease

報道関係 各位

2018 年 6 月 28 日

株式会社 Dai

## 従来の流通構造に縛られないビジネスモデルを構築

### 有限会社椎名洋ラン園様の導入事例を公開しました

株式会社 Dai（本社：京都市下京区、代表取締役：木脇和政）は、BtoB EC・Web 受発注システム「B カート」の導入事例として、「ミディー胡蝶蘭（コチョーラン）」のオリジナル品種を生産・販売している、有限会社椎名洋ラン園様(本社：千葉県旭市、代表: 椎名正剛 以下、椎名洋ラン園様)の導入・活用事例を 2018 年 6 月 28 日に公開いたしました。

販路拡大に成功、受注業務の効率化をされた導入事例のご紹介となります。

■椎名洋ラン園様導入事例はこちら：<https://bcart.jp/uservice/sheena-orchids/>



1967 年に創業、千葉県旭市内に「椎名洋蘭園」を所有し、「ミディー胡蝶蘭（コチョーラン）」のオリジナル品種を生産。約 1 万 5000 平方メートルの農園を持ち、約 10 数年の年月をかけて、胡蝶蘭の品種改良を行っていて、植物特許も取得している。

## 【導入の決め手】

導入の決め手となったのは3つ。

- (1) 15 日間の無料お試し期間があったこと
- (2) EC に関する知識がそれほどなくても操作できる点
- (3) ランニングコスト面で比較的導入しやすい価格帯だったこと

顧客のニーズに細かく対応しながらも、量をさばいていくという課題の解決をするため、ご選択いただいたのが「B カート」でした。

## 【導入後の成果】

B カート導入により Web 上で受注業務をおこない、適切な管理もできるようになったため「配送漏れ」はゼロになり、手入力だった伝票処理がなくなったため業務効率も大きく改善されたとのことです。さらに、営業マンが地道に販路開拓していくしか手段がなかった従来に比べ、BtoB 取引も EC 化できるので新しいビジネスモデルを作ることにもチャレンジされています。



## 【有限会社椎名洋ラン園】

〒289-2531

千葉県旭市井戸野 3665

<http://www.ranran.co.jp/>

BtoB サイト：<http://flowerispeace.com/>

取扱商材：花（胡蝶蘭）

運用形態：ネット卸

導入目的：販路拡大・受注業務の効率化

従業員数：約 100 名（パート従業員含む）

## B カート：<https://bcart.jp/>

BtoB EC・Web 受発注システムの「B カート」。

BtoB 専用だから、BtoC 向けのショッピングカートシステムでは対応が難しい複雑な取引条件やシステム要件にも対応し、システムのスクラッチ開発・カスタマイズではネックとなる開発コストや納期といったリスクも、クラウド型サービスだから最小に抑えることができます。



株式会社 Dai

代表取締役：木脇 和政

所在地：京都府京都市下京区二帖半敷町 646

ダイマルヤ四条烏丸ビル 5F

設立：平成 6 年 9 月 1 日

## プレスリリースに関するお問い合わせ先

B2B ソリューション Div : 芦田

メール：[info@bcart.jp](mailto:info@bcart.jp)

## サービスに関するお問合せ

B カートサポートセンター

E-mail: [support@bcart.jp](mailto:support@bcart.jp)

TEL: 050-3188-1110