

コスト削減から人材まで「困った」「ほしい」をすべて叶える 医療機関向けワンストップサービス 15 年の実績とノウハウを活かし提供開始 7 月 2 日から

WEB 事業や人材事業、海外医療事業を行う株式会社 DYM（読み：ディーワイエム、本社：東京都品川区、代表取締役社長：水谷佑毅）は、医療機関に特化した「①マーケティング支援、②コスト削減、③人材採用支援、④経営者人材紹介、⑤医療業務の効率化、⑥経営企画アウトソーシング、⑦資金調達、⑧研修、⑨M&A、⑩海外進出支援」を行う新事業「^{ディーワイエム メディカル コンサルティング}D Y M MEDICAL CONSULTING」を 2018 年 7 月 2 日より開始しました。



15 年のノウハウを活かし、医療に貢献

当社のグループ会社であり、DMS の DYM HK、DYM NY は医師免許を保有する代表のもと、海外 5 拠点（バンコク 3 院、ニューヨーク 1 院、香港 1 院）で運営する日本人向けクリニックにおいて、IT の技術を活かしたマーケティングによる増患や医療業務の効率化を実践しています。

これまでの 15 年間のノウハウを活かし、医療機関の経営に役立つマーケティング支援、コスト削減、人材採用支援、海外進出支援など、10 のサービスを提供する新事業「DYM MEDICAL CONSULTING」を開始しました。サービスは、いずれも当社の顧客である医療機関や医療従事者からこれまでであった「困った」「欲しい」という声への確に答えるものでありながらも、内容ごとに異なる多くの担当者との打ち合わせや煩雑な手続きをする必要がなく、ワンストップ提供できることが特長です。

日本では、約 4 割の病院が赤字経営となっています。公的医療機関（国立・公立・自治体運営等）で約 7 割、医療法人では約 3 割が赤字経営です。日本では少子高齢化や、医療費の抑制が進むため、医院経営は衰退マーケットとなっています。海外へ視野を広げる医療従事者は増加していますが、当社が実際に海外医療事業で実績があるため、アジアをはじめとする海外へのクリニック進出に対してもサポートすることができます。

国内向けサービス

長年つちかった IT 技術を駆使して、お客様を応援します。

1、マーケティング支援	
当社実績	15 年間のマーケティング支援ノウハウがあります
内容	現状の課題を徹底分析して、事業計画に最適化したプロモーションを支援します。広告効果最大化などを行うことで、顧客増加・売上向上へ導きます。
事例	新規の来患者数の増大、再診患者数の増大など
2、コスト削減	
内容	医療機器のメンテナンス費用は、必要以上に高額コストをかけていることが多くあります。価格適正化をはかり、コスト削減を支援します。
事例	医療機器メンテナンス費用、販促費用、オフィスインフラ、保健等の見直しなど
3、人材採用支援	
当社実績	年間約 5,000 名の、他社では出会えない優秀な新卒・第二新卒を就職させています
内容	赤字経営に至る医療機関で最も問題になっているのは人件費です。人件費の面でもパフォーマンスの高い人材を紹介し、採用を支援します。
事例	医師や看護師、理事長、理学療法士などの専門人材、医療事務や営業スタッフなど
4、経営者人材紹介	
当社実績	現在約 1,000 名の、総合病院幹部経営者などミドル・シニア人材を確保しています
内容	課題を分析したうえで、ニーズに合った医療機関経営のプロ人材を紹介させていただき、経営改善を支援します。
事例	総合病院の幹部経営者、経営経験者、常勤・非常勤顧問、弁護士、官僚出身者など
5、医療業務の効率化	
当社実績	IT 企業として 15 年間つちかってきた技術とノウハウがあります
内容	多くの国内医療機関では IT 化の普及が遅れているため、促進支援をすることで、工数のかかる動線を最適化・効率化し、生産性の向上を目指します。
事例	予約、法人健康診断、従業員の勤怠など各種管理システム、院内 SNS ツールなど
6、経営企画アウトソーシング	
当社実績	現在約 1,000 名の、総合病院幹部経営者などミドル・シニア人材を確保しています
内容	課題を分析したうえで、医療機関経営のプロ人材を派遣させていただき、経営改善に貢献します。
事例	一部上場企業元幹部、総合病院の幹部経験者など
7、資金調達	
内容	無理なく事業拡大を進めていただけるよう、お客様のご要望に沿った資金調達方法をご提案し、さまざまな銀行やファンドから調達する支援を行います。
8、研修	
当社実績	年間 2,000 名の人材研修を実施しています
内容	医院の課題やニーズに合わせた研修を、過去当社で成果をあげた講師のみが提供します。スキルとマインド双方の育成を行い、即戦力化や離職防止を支援します。
事例	入職前合宿研修、入職後研修、接遇研修、管理職研修など

9、M&A	
当社実績	グループで2つの医療機関を売買し、経営立て直しを実現しました
内容	売り手・買い手ともに個別の打ち合わせを行い、承継条件や情報等を明確にして、双方のご希望に沿う提案を行います。承継支援後も、安定的な経営を見据えたマーケティングやマネジメントなどの各種支援を実施します。
事例	国内赤字医療機関の立て直し買収支援、個人クリニック承継支援、ニューヨークの医療機関買収の支援、タイの医療機関買収の支援など
10、海外進出支援	
当社実績	世界3カ国（タイ、香港、アメリカ）に医療事業進出しており、グループ全体では、世界各国で100名以上の日本人や外国籍の医療従事者マネジメントを行っています
内容	国ごとに異なる進出条件をクリアさせ、日本人が海外にしながら日本と同等レベルの医療を受けることができる病院経営を、開院前から開院後の様々な面（人員確保、集客、言語問題、海外旅行保険との提携）までワンストップで長期的に支援します。

海外向けサービス

日本式の医療で、世界を支援します。

1、不動産鑑定から内装設備	
当社実績	過去多くの医療機関の内装設計を行っています
内容	実績豊富なパートナー会社とともに、不動産の確保や、開院する国・地域の規則に従いつつ効果的な動線なども考慮したつくりを提案します。
事例	物件適合チェック、医療機関に精通した設計士紹介、業者の手配と事前アドバイス
2、医療従事者の採用	
内容	医療従事者は国ごとに大きく条件が異なり、日本の医師免許が使える国、使えない国などがあります。当社では、国・地域に関わらずスキルや予算に合わせて、医師、看護師、放射線技師、薬剤師、臨床検査技師、マネジメント管理者、医療事務など幅広い採用支援をすることが可能です。
事例	日本人医師、日本語の話せる外国籍医師の採用支援など
3、医療従事者のマネジメント	
当社実績	グループ全体で世界各国100名以上の医療従事者マネジメント実績があります
内容	開院後の運営アウトソーシング、院内マネジメントスタッフの派遣など、ニーズや予算に合わせた支援を行います。
事例	院内オペレーションのアウトソーシング、院内マネジメント人材の派遣・紹介
4、駐在日本人スタッフの採用	
当社実績	グループ全体で年間5,000名の求職者を人材紹介しています
内容	当社独自の集客ノウハウを活用し、海外在住の日本人だけでなく、これから海外で働きたいと考えている求職者などを確保します。書類審査や面接設定、ビザ取得から入職までのフォローを一貫して支援するため、工数をかけずに採用ができます。
事例	海外現地在住の日本人スタッフの採用、日本在住の海外勤務希望スタッフの採用

5、開院後コンサルティング	
当社実績	世界3カ国（タイ、香港、アメリカ）で順調にクリニックを運営しています
内容	<p>お客様の開院から、当社コンサルタントが現地病院に入らせていただき、日々のスムーズな運営オペレーションをアウトソーシングさせていただきます。</p> <p>開院後に課題となる事例として、①医療人材の突発的な退職、②言語問題、③医療機器や医薬品等の適正な調達、④海外旅行保険との連携、⑤日系企業との法人提携、などが挙げられますが、当社コンサルタントが早期に解決させていただきます。</p>
事例	医療機器・医薬品の調達適正化、保険会社との提携化、キャッシュレス指定クリニックへの登録、日系法人企業との健診提携化、通訳手配・その他言語研修

株式会社DYMは、医師免許を保有しつつ会社経営を行う代表ならではの視点と、設立15年のノウハウを活かし、今後も、国内外の医療機関に貢献してまいります。

【会社概要】

社名 株式会社DYM（ディーワイエム）

代表 水谷佑毅（みずたにゆうき）

本社所在地 東京都品川区西五反田 2-28-5 第2 オークラビル 3階・4階・5階

ホームページ <http://dym.asia>

設立 2003年8月22日

資本金 5,000万円

売上高 141.2億円（16期予算）

従業員数 連結456名（2018年4月2日現在）

事業内容 WEB事業、人材事業、研修事業、エグゼパート事業、海外医療事業、ウェルフェアステーション事業など

<本件に関するお問い合わせ先>

DYM広報事務局 担当：毛利

電話：03-5411-0066 携帯：080-9874-4857 E-mail：pr@netamoto.co.jp