

井上 尚弥選手がイメージキャラクターの『営業転職ナビ』登場 初期掲載費用ゼロ！採用成功報酬額の特別価格キャンペーンを実施

総合転職エージェント株式会社ワークポート(所在地：東京都品川区、代表取締役社長 CEO：田村 高広)は、2018 年 7 月に営業職専門の求人検索サイト『営業転職ナビ』を新規オープン。このたび 2018 年 7 月 2 日～2019 年 6 月 30 日の期間に、採用成功報酬額の特別価格キャンペーンを実施いたします。



■営業転職ナビとは

営業職専門の求人検索サイトです。営業職を希望する求職者を効率よく集客することが可能です。サイトのイメージキャラクターにはプロボクサーの井上尚弥選手を起用しています。

サイト URL: <https://sales-navi.workport.co.jp/>

■キャンペーン概要

名称：営業職専門の求人検索サイト『営業転職ナビ』オープン記念 特別価格キャンペーン

期間：2018 年 7 月 2 日～2019 年 6 月 30 日

概要：『営業転職ナビ』オープンを記念して、採用成功報酬額を特別価格にてご提供します。

▽特別価格一覧：

	掲載職種数	無 制 限		
	初期費用	0 円		
	採用成功報酬額	29歳まで	30歳～39歳	40歳以上
		49.8万円	39.8万円	29.8万円
	返金規定	30日以内退職 50% (自己都合、懲戒解雇)		

※別途消費税

■営業転職ナビの特長

【特長1】初期掲載費用0円、完全成功報酬型！

営業転職ナビは「初期掲載費用ゼロ」の完全成功報酬型。採用ができるまで一切費用はかかりません。

【特長2】世代別専門ページで、ミスマッチ応募を最小限に。

20代、30代、40代と世代別の専門ページを用意しているため、ミスマッチ応募を減らせます。

【特長3】世代別に採用成功報酬額が異なる！

特に年収帯の高い層を安価に採用できる料金設定となっています。

【特長4】初期費用のリスクも、採用コストも、早期退職リスクもすべてカバー！

採用するまで一切コストはかからない上に、早期退職の場合は返金も可能なため、安心してご利用いただけます。

	営業転職ナビ		人材紹介		初期費用型 求人広告	
初期費用リスク	○	採用するまで費用0円	○	採用するまで費用0円	×	掛け捨て型。採用結果の可否に関わらず、採用コストの投資が必要。
採用コスト	○	29.8万円～/1名。 圧倒的安値の料金体系！	×	採用者の年収35%程度。コスト100万～150万/1名。	△	料金体系は様々だが、比較的安価な価格で掲載できる。
早期退職リスク	○	返金あり。単価が安いので万が一でも14.9万～のコストでおさまる。	△	返金はあるが、単価が高いため、約50万～70万のコストが発生。	×	返金規定なし。

【会社概要】

商号 : 株式会社ワークポート

代表者 : 代表取締役社長 CEO 田村高広

所在地 : 〒141-0032 東京都品川区大崎 1-2-2 アートヴィレッジ大崎セントラルタワー9F・6F

設立 : 2003年3月

事業内容 : 人材紹介サービス（有料職業紹介事業 許可番号：13-ユ-040590）

URL : <https://www.workport.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ

株式会社ワークポート 担当：神立（かんだつ）、清水

フリーダイヤル : 0120-77-1049（代表） E-mail : salesnavi_usersupport@workport.jp

所在地 : 〒141-0032 東京都品川区大崎 1-2-2 アートヴィレッジ大崎セントラルタワー6・9F

URL : <https://www.workport.co.jp/>