

# Press Release

ネット通販成功請負専門  
株式会社いつも.



株式会社いつも.（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：坂本守）が、  
2018年8月29日（水）に『ランキング常連店舗が実践する楽天で売れる商品ページ』を  
WEBセミナーにて開催します。

当セミナーは、楽天市場のユーザーへ徹底的にアプローチする方法と、スマホユーザーに対して正しく接客を行う為にすべきポイントについてお話しします。

## 開催日時

8月29日（水）14:00～17:00

## 概要

[第1部]（約50分）

楽天市場で接客を行う前にやるべきこととは

- ・ 楽天市場のユーザーへ徹底的にアプローチする方法とは
- ・ 広告運用で効果を上げるための重要なポイント
- ・ 実広告効果を最大化する為に必要なこと
- ・ 楽天で売れている店舗と売れていない店舗の違いとは

[第2部]（約50分）

楽天市場でこそ行うべき正しいページの作り方

- ・ 現状のページが正しい状態であるかの分析方法とは
- ・ 商品ページに入れる要素のポイントと順序とは
- ・ 商品ページ以外でのお客様に接客するページ構造とは
- ・ スマホユーザーに対して正しく接客を行う為にすべきポイント

[セミナー後]

個別サービス利用相談の時間を設けております。

定員／参加料金

先着 30 名／1 名 10,000 円（税込）

会場場所

【オンライン配信（有料セミナー）】

※視聴 URL は、入金確認後セミナー開催の前日営業日にメールにて送付します。

詳細・お申込み

下記よりお申込みください。

[https://seminar.itsumo365.co.jp/rakuten/tessoku/180829?utm\\_campaign=180815\\_dreamnews](https://seminar.itsumo365.co.jp/rakuten/tessoku/180829?utm_campaign=180815_dreamnews)

主催

[企業名] 株式会社いつも.

[住所]

東京本社：〒100-0006 東京都千代田区有楽町 1-12-1 新有楽町ビル 7 階

大阪支社：〒530-0011 大阪市北区大深町 3-1 グランフロント大阪 ナレッジキャピタル 8 階

福岡支社：〒812-0013 福岡市博多区博多駅東 2-5-28 博多偕成ビル 2 階

沖縄支社：〒900-0005 那覇市天久 1-5-6 アバンセ天久 302

TEL : 03-4580-1365 (受付時間 平日 10:00~18:00)

URL : <http://itsumo365.co.jp/>

本リリースに関するお問い合わせ先

株式会社いつも. 広報室 長井

Mail : [info@itsumo365.co.jp](mailto:info@itsumo365.co.jp)

Tel : 03-4580-1365 Fax : 03-3475-5677