

報道関係者各位

2018年12月13日

株式会社マックスガイ

## 買取店ユーザーは若者だけじゃない！？ 終活の一環で活用するシニア層が増加傾向

老若男女問わず楽しめる「冬のじゃんけんキャンペーン」2018年12月15日から開始

国内外でリサイクル事業を展開する株式会社マックスガイが運営する貴金属買取店「THE GOLD(ヨミ：ザ・ゴールド)」は、「冬のじゃんけんキャンペーン」を2018年12月15日(土)から2019年1月14日(月)まで開始することをお知らせします。

「THE GOLD(ヨミ：ザ・ゴールド)」とは、貴金属をはじめダイヤ・宝石、ブランド品の買取サービスを展開する店舗です。全国77カ所の店舗を全て直営で運営しています。

この度開始する「冬のじゃんけんキャンペーン」は、当店で1万円以上の買取ご成約をされたお客様を対象に、当店スタッフと3回勝負の“じゃんけん”をしていただき、1回勝つと2倍、2回勝つと3倍、3回勝つと5倍、加えて前日までにご予約をいただきご来店されたお客様には更にその倍の4倍、6倍、10倍のSNSアプリのポイントをプレゼントするキャンペーンです。



### ■買取店ユーザーは若者だけじゃない。 終活の一環で活用するシニア層も

当店は北海道から中国・四国地方まで全国に直営店舗があります。GIA\*1取得の宝石鑑定士、遺品査定士などの専門の鑑定士・査定士が、お品物の状態や相場の状況、査定価格の根拠などを、わかりやすく説明します。

\*1: GIAは宝石業界の最高峰と言われる鑑定士の資格です。

また、当店は20代から80代まで幅広い世代のお客さまにご利用いただいており、取り扱いアイテム(品目)は多岐に渡り対応しているため、お客様の年齢層によってお持ちいただく商品の傾向が異なります。特に昨今では、60代から80代の層の方が“終活”的一環として生前整理で出たアイテムを持って来店されるケースが増えています。

### ■生前整理で買取店を活用するメリット

生前整理は自分自身の資産を改めて見直すための良いきっかけとなると考えています。どこから手をつけて良いのかわからない方のため、当店では終活カウンセラーが在籍し、生前整理のサポートをしています。

当店の終活カウンセラーは、「ご親族がお亡くなりになって初めて遺品を整理された場合、近しい間柄であるほどトラブルになるケースも少なくありません。生前整理をしておくことで、無駄なトラブルを回避することができます」と言います。

また「生前に自分が情熱を注ぎ込んだアイテムの価値を知らずに捨てられてしまうのは寂しいものです。だれか共通の趣味を持った人に受け継がれていくのであれば、買取店に出すのが一番いい。とご来店されるかたも増えています」とも言います。

## ■当店 6つの強み

### 1.お買取りさせていただく品物の種類が豊富

貴金属・時計・ブランド品から、小型家電・切手・金券までお買取りさせていただく品物の種類が豊富です。また、まとめてスピード査定をさせていただくことも可能ですので、複数のお店をまわる手間と時間も省くことができます。

### 2.宝石鑑定の専門家がいるから査定が正確

ダイヤモンドや色石(エメラルド・ルビー・サファイアなど)を正確に査定できるお店は、ほんのわずかです。当店では宝石専門の GIA 鑑定士が在籍しており、通常なら安く査定されてしまう難しい宝石でも、正確に査定することができます。

### 3.査定価格の「なぜ?」にしっかり回答

お客様に納得していただいた上でお売りいただけるよう、お品物の状態・相場の状況や査定価格の根拠など、お品物 1 点 1 点に対して、わかりやすく、丁寧にご説明させていただきます。

### 4.徹底した市場調査と情報収集を怠らないプロ集団です

当店の持つ複数の販売ルートから得られる情報や、日本のみならず、海外の市場調査、情報収集も行っています。そのため、海外でのブランド価値や、市場の動向など、情報をいち早く入手し、すぐに査定額に反映させることができます。

### 5.複数の有力な販売ルートを活かした圧倒的な査定力

当店では、複数の有力な販売ルートを持っているため、お客様からお買取りさせていただいたお品物を、他社に委託せず、自社で販売することができます。そのため、販売手数料がかからず、お客様のお品物に対する価値をより高めることができます。

### 6.専門家のスキルとノウハウを店舗スタッフが共有しています

当店は、それぞれの商材・ブランドの専門家が、定期的に店舗スタッフに実践的な研修を行っておりますので、店舗では常に最新の知識と情報で鑑定・査定をすることができます。

## ■体験取材に対応できます

- ・「THE GOLD(ヨミ: ザ・ゴールド)」各店にて実際に売買を体験していただけます。  
企画であがつた物品から個人の持ち物まで、幅広く買取が可能です。  
ご希望の方は下記お問い合わせ先までご連絡くださいませ。

## ■店舗概要

- 店舗名 : 「THE GOLD(ヨミ：ザ・ゴールド)」
- 所在地 : [北海道エリア]平岡店、元町店、新川店、白石店、苦小牧店、江別店、発寒店、  
          狸小路3丁目店、函館店、旭川末広店、北見店、釧路店、帯広店
- : [東北エリア]八戸湊高台店、北上インター店、古川店、泉インター店、利府店、南吉成店、  
          郡山さくら通り店、郡山横塚店、福島店、いわき平店、盛岡北店、石巻店、  
          柴田店、仙台中田店、東仙台店、いわき小名浜店、須賀川インター店、  
          会津若松店、新白川店
- : [信越エリア]新潟中央店、新潟西店、長岡店、三条店、上越店、柏崎店、新発田店、亀田店、  
          上木戸店、糸魚川中央店、上田店、佐久平店、穂高店、飯田上郷店、南松本店、  
          伊那店、諏訪店、長池店、東岡谷店
- : [関東・東海エリア]銀座店、136号三島店、浜松若林店、富士店
- : [中国・四国エリア]岡山中央店、倉敷店、東岡山店、福山東店、曙店、福山神辺店、東広島店、  
          パワーシティ鳴門店、徳島田宮店、屋島店、丸亀店、  
          高松レインボーパー通り店、四国中央店、今治鳥生店、新居北新町店、西条店

## ■会社概要

- 社名 : 株式会社マックスガイ
- 代表取締役 : 矢内 芳則
- 設立 : 1968年7月
- 資本金 : 5,000万円
- 所在地 : 東京都中央区日本橋三丁目3番9号 メルクロスビル5階
- 事業内容 : 貴金属・ダイヤモンド・高級腕時計、ブランド品等の買取・販売
- URL : <https://www.maxguy.co.jp/>

【お問い合わせ先】

マックスガイ 広報事務局 担当: 中村 (携帯 080-9692-7248)  
E-mail: [pr@netamoto.co.jp](mailto:pr@netamoto.co.jp) TEL 03-5411-0066 FAX 03-3401-7788