



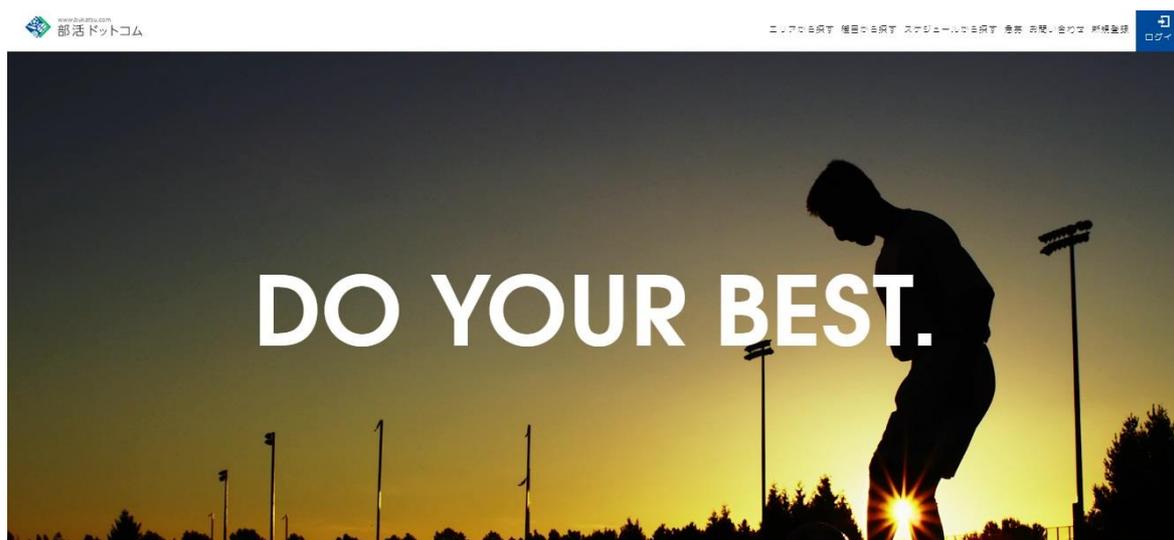
Press Release

報道関係者各位

2019年3月11日
株式会社 ONE PIECE

約 1,000 校との取引実績から 現場の声を集約 顧問教師の手間を軽減 地域への貢献も視野に ～高校部活動の練習試合マッチングサービス『部活.com』3月10日提供開始～

インターネットソリューション事業を行う株式会社 ONE PIECE（本社：東京都豊島区、代表取締役：横田 和典）は、全国の高校部活動を対象とした練習試合のマッチングサイト「部活.com」^{ドットコム}を2019年3月10日よりサービス開始いたします。



(サイト URL : <http://c-bukatsu.com/>)

■全国規模の対外試合マッチングサービス

『部活.com』は、高校部活動の対外試合をマッチングするウェブサービスです。当社は全国の4,897校（文部科学省平成30年度学校基本調査より）の高校のうち、約1,000校に校庭などのLED照明を販売した実績を持ちます。その中で部活顧問教員の「現場の声」に触れてきました。最も多かったものが「試合がなかなか組めない」「いつも組んでいる近隣校のみでなく、新しい相手校と出会いたい」といった声でした。その声に応えるべく、当サービスでは、試合の相手を全国の登録校から検索し、日程やエリア等の希望に沿った相手に直接オファーすることができます。

■顧問教員の手間を軽減 地域をまたいだ交流も



学校教員のブラック化が話題となっている昨今、教科・授業に関する業務以外に時間が取られていることがクローズアップされています。部活顧問もその一つに挙げられており、そういった声も現場から見聞きしてきました。『部活動.com』は顧問教師の対外試合セッティングの手間を一拳に引き受けられることができるため、業務の軽減化の一助になるインターネットサービスです。

また、試合のマッチングがエリアを超えて全国規模でよりさかんに行われるようになれば、遠征地として様々な人・モノ・コトに触れる機会を生徒に提供できるとも考えています。

地元の学校の部活動が全国で活躍し始めると地域全体が盛り上がり、地方の活性化に繋がるケースは様々な競技種目で見られます。当サービスは「部活の力で、地域を、日本を元気にする」事業を目指しています。

■遠征もサポートできるサービスを目指し 初年度マッチング数 4,000 件を想定

『部活動.com』は対外試合のマッチングサービスとして開始いたしますが、将来的には遠征に付随する交通・宿泊などの手配もワンストップで行える総合プラットフォームを目指してまいります。また、部活単位での登録から、各所属生徒へのソリューション提供も検討しており、その利用者数は約 350 万人の運動部所属生徒（平成 29 年 5 月発表 スポーツ庁「運動部活動の現状について」より）のうち 120 万人を想定しています。

初年度は既存の顧客である 1,000 校の顧問教師をベースに、全国約 9 万（平成 29 年 5 月発表 スポーツ庁「運動部活動の現状について」より）の高校運動部に対し、年間約 1 万部の登録を見込んでおり、試合のマッチング数は 4,000 件を目標としています。

当社は今後とも、ウェブサービスならではの全国規模かつ多岐に渡る支援サービスを展開しながら、「より良い部活環境の実現」を目指してまいります。

【サービス概要】

名称：	部活.com（ぶかつどとこむ）
販売開始日：	2019 年 3 月 10 日
サービス概要：	全国の高校部活動を対象とした練習試合のマッチングプラットフォーム
利用料：	無料
URL：	http://c-bukatsu.com/
問合せ先：	株式会社 ONE PIECE（TEL：03-5979-6870）

【会社概要】

会社名：	株式会社 ONE PIECE（ワンピース）
代表取締役：	横田 和典
本社所在地：	東京都豊島区池袋 2-14-4 池袋 TAビル 9F
設立：	2012 年 8 月 1 日
資本金：	1,000 万円



ONE PIECE

URL : <https://1onepiece.jp/>

事業内容 : メディア事業、ソリューション事業、コールセンター事業、アライアンス事業

本リリースに関するお問合せ

ONE PIECE 広報事務局 担当：岩尾（いわお）

TEL : 03-5411-0066 FAX : 03-3401-7788

携帯 : 080-5983-2471 e-mail : pr@netamoto.co.jp