



PressRelease

報道関係 各位

2019 年 5 月 23 日
株式会社 Dai

新規開拓に貢献、業務効率も向上

ラブリー・ペット商事株式会社様の導入事例を公開しました！

株式会社 Dai（本社：京都市下京区、代表取締役：木脇 和政）は、BtoB EC・Web 受発注システム「B カート」の導入事例として、ペット用品などの卸売り販売を行う、ラブリー・ペット商事株式会社様（本社：大阪府門真市、代表取締役：橋本 馨 以下、ラブリー・ペット商事様）の導入・活用事例を 2019 年 5 月 22 日に公開いたしました。

B カートの導入・活用により、業務効率改善、新規販路開拓に成功された事例の紹介となります。

ラブリー・ペット商事様の導入事例はこちら：<https://bcart.jp/uservice/lovelypet/>



1971 年創業、西日本地域でペットショップ専門店などを中心に、卸売りを展開。

営業拠点のない地域での事業展開を図るべく、2014 年に BtoB-EC サイト「PET ポチっと」を立ち上げ、西日本の卸売りに次ぐ、売り上げ規模に成長。

さらに社内の業務効率化や、老人介護施設など新たな市場へのアプローチなども成功している。

【導入までの経緯】

新たな市場を開拓することも目的に BtoB-EC サイトの立ち上げを決めたラブリー・ペット商事様。ルート営業は、営業マン 50 人体制で展開してきたが、営業拠点のない関東以北や九州地区での展開を行ってこなかったため、EC で市場の拡大を図ることに。

さらに、EC を導入することで社内の業務効率化を図ることに加え、老人介護施設といった新たな市場にもアプローチする狙いがあったそうです。

【導入後の成果】

以前使用していたカートと比較すると、検索のスピードが改善したことや、約 2 万点の取扱商品の登録も容易になるなど業務効率の改善にも貢献出来ているとのこと。

以前は、500SKU 単位での登録でしたが、「B カート」に切り替えた後は、一括でアップロードできるようになったことで、現場の営業マンが分厚い商品カタログを持たずに、EC サイトを営業ツールに活用できるようになった、とお話いただきました。



【ラブリー・ペット商事株式会社】

〒571-0044

大阪府門真市松生町 6-20

<http://www.lovelypet.co.jp/business/btob/>

BtoB サイト：<http://www.petpochitto.com/>

取扱商材：ペット用品

導入目的：業務効率改善・新規販路開拓

従業員数：279 名（内パート 151 名）

B カート：<https://bcart.jp/>

BtoB EC・Web 受発注システムの「B カート」。

BtoB 専用だから、BtoC 向けのショッピングカートシステムでは対応が難しい複雑な取引条件やシステム要件にも対応し、システムのスクラッチ開発・カスタマイズではネックとなる開発コストや納期といったリスクも、クラウド型サービスだから最小に抑えることができます。



株式会社 Dai

代表取締役：木脇 和政

所在地：京都府京都市下京区二帖半敷町 646

ダイマルヤ四条烏丸ビル 5F

設立：平成 6 年 9 月 1 日

プレスリリースに関するお問い合わせ先

B2B ソリューション Div ： 芦田

メール：info@bcart.jp

サービスに関するお問合せ

B カートサポートセンター

E-mail: support@bcart.jp

TEL: 050-3188-1110