

＜新刊案内＞

青春出版社

一瞬で「信頼される人」になる！ ことばの選び方

11月12日発売

このたび、青春出版社（東京都新宿区）は、『一瞬で「信頼される人」になる！ことばの選び方』（著：松本秀男）を11月12日に刊行いたします。

「ガソリンスタンドのオヤジ」から「トップ営業マン」になれたのは、ちょっとした“言い方”が理由だった

松本秀男(まつもと・ひでお)

一般社団法人 日本ほめる達人協会 専務理事。

大学卒業後は、歌手さだまさし氏の制作担当マネージャーを8年半勤め、アーティスト活動をサポート。

その後、家業であった下町のガソリンスタンド経営を経て、45歳で外資最大手のAIU損害保険株式会社(当時)の代理店研修生に。最初は「ダメ営業」でうまくいかず、1日70件まわっても契約ゼロという日が続く苦しい状況に。

しかし、“あること”を意識して変えたことで、結果的に「トップ営業」に大変身！伝説のトレーナーとして部門実績を前年比130%にアップさせたり、社長賞を受賞するなど、数々の成果を生み出しました。

現在はその経験をもとに、「ほめる達人（ほめ達！）」協会の専務理事として、大手企業での社員研修や、リーダーシップや営業力強化研修、子育て講演などで活躍。テレビ・ラジオ・ウェブなどメディア出演も多数しています。

松本秀男氏を「ガソリンスタンドのオヤジ」から「トップ営業マン」に変えた“あること”とは何か。それは「小さな言葉選び」でした。そんな仕事や人生がポジティブに変わる「言葉の選び方」実例エピソードを紹介します。



仕様：新書版／定価：1000 円+税



“ほめ言葉”のプロが会話で心がける「言葉の選び方」

相手をほめる時にかける言葉は、「主体を相手ではなく、自分におく」と伝わりやすいといいます。「笑顔がステキですね」だけでもよいのですが、そこに「元気もらえます」を加えると、相手の笑顔で自分が元気になれる、うれしく思えるといった自分への影響まで伝えることができます。つまり、相手のしたことが自分にこんな影響、効果があるということまで伝える言い方をすると、ほめ言葉がより思いのこもったものになります。このように、“ほめる達人”である著者が、実際に仕事や人生で人との距離がぐっと縮まった60の「言葉の選び方」を、実例エピソードとともに紹介している一冊。普段の会話からすぐに実践したくなる言葉が満載です。

本件に関するお問い合わせ先

株式会社青春出版社 プロモーション部:西尾 春香 〒162-0056 東京都新宿区若松町 12-1

TEL: 03-3202-1212 / FAX: 03-3203-5130 E-mail: h-nishio@seishun.co.jp