

プレスリリース

令和元年 11 月 15 日

～福利厚生で社員の婚活応援、IT企業向けの結婚相談所サービス始まります～
婚活事業を行うクレアティー・サービス株式会社は、未婚のエンジニア社員を多く抱える
IT企業が福利厚生として活用できる結婚相談所サービスの提供を 11 月より開始します。

クレアティー・サービス株式会社(本社：東京都品川区、代表取締役：佐藤 貴史、以下 ク
レアティー・サービス)は、11 月より未婚エンジニアを多く抱える IT企業向けに、
社員が無料で利用できる結婚所サービスを社内の福利厚生サービスとして導入できる仕組
みを企業向けに提供します。

■IT企業（エンジニア）向けに婚活サービスを福利厚生として提供する背景

一般的な婚活市場では適齢期と言われる年代 20 代後半から 30 代中頃の男性が女性に比
べ圧倒的に不足しています。その原因の一つはエンジニア職として働く男性に出会いが無
く、異性とのコミュニケーションが苦手という事も一因と考えられます。
会社側は社員のプライベートへの介入を避ける風潮がある中、婚活のプロに任せることで、
社内でのプライバシーは保たれ、出会いのチャンスを掴むことができます。そして結婚す
ることで、社員の生活の質は向上し、働き方改革の推進にも繋がります。

■制度概要

クレアティー・サービスは 2012 年より婚活事業を展開しており、今回の新サービスは、
日本結婚相談所連盟 (IBJ) のマッチングシステムを利用し、企業の福利厚生として活用で
きるように、通常、結婚相談所利用の際に必要となる入会金などの費用を全額、当サービ
スを導入する企業が負担するという仕組みです。

クレアティー・サービスは、日本最大級の加盟相談所数 2,253 社 (2019 年 10 月末時点)
と会員数 65,875 名 (2019 年 10 月末時点)、創業 13 年で業界唯一の東証一部上場企業の株
式会社 IBJ (代表取締役社長：石坂茂、本社：東京都新宿区、東証一部：6071) の加盟相
談所です。

■制度導入で見込める効果

採用時における他社との差別化効果

結婚により社員が中長期的なスタンスで働くようになる

心の安定とモチベーションの向上

■今後の展開

導入の効果を具体的に検証し、他業界への展開も視野に入れます。

■会社概要

商号 : クレアティー・サービス株式会社
代表者 : 代表取締役 佐藤 貴史
所在地 : 〒141-0021 東京都品川区上大崎 2-15-19 MG 目黒ビル 2 階
設立 : 1999 年 11 月
事業内容 : 各種サービス業
資本金 : 5,000 万円
URL : <http://cleaty.co.jp/>

■本件に関するお問い合わせ先

企業名 : クレアティー・サービス株式会社 担当 佐藤
担当者名 : 佐藤 貴史
TEL : 090-2224-0762