

建築・不動産の打ち合わせ  
私の理解であつてゐるのかな ……

# 業界初！建築士の『オンライン相席』でその不安を解消！

新型コロナウィルス感染拡大の影響により、従来 対面で行っていた企業の営業活動は、様々な方法・工夫でその業務を補っています。建築・不動産業界も同様で、顧客が在宅のまま物件の内見を行ったり、建築・不動産に関する様々な打ち合わせを進めたりできるように、オンラインサービスを拡充しています。ただし、建築・不動産の打ち合わせは「説明に専門用語が多く意味不明」「営業担当者のペースに巻き込まれてしまう」「別の選択肢があったことを後から知って後悔した」など、高額な契約・取引にも関わらず心配や不安が多いことも事実です。そこで、業界初の個人向け不動産コンサルティング・ホームインスペクション（住宅診断）を提供している“不動産の達人”株式会社さくら事務所（東京都渋谷区／社長：大西倫加）は、オンラインで建物のプロである建築士が建築・不動産の打ち合わせに相席する『オンライン相席』の新サービスを2020年4月28日（火）よりスタートします。ハウスメーカー・工務店、リノベーション会社との打合せ、中古・投資物件の購入打合せなどで、心配なことをその場で確認したり、アドバイスを求めることができます。また、打合せの前後には、建築士からの個別アドバイス、打合せの振り返りをお伝えします。『オンライン相席』は、ご利用者様が“一生の買い物”に後悔を残さないことを目指します。

**【オンライン相席 URL : <https://www.sakurajimusyo.com/expert/aiseki.php>**

## 【オンライン相席 概要】

- サービス開始日時：2020年4月28日（火）～
  - 対象サービス：戸建・新築・中古・リノベーション・投資物件
  - 価格：1時間1万円（税別）※打ち合わせ前後15分間の無料相談付
  - オプション：相席以外でのご相談 30分5000円（税別）※30分単位予約可能
    - ▶ 打合せ前の情報共有・打ち合わせ後の振り返り、個別相談などにご利用ください
    - ご利用いただけるオンラインツール：電話（スピーカー利用）/Zoom/Skype
  - こんな方におススメ！：
    - ・新築住宅をこれから建てる
    - ・中古住宅の購入を検討している
    - ・投資物件の購入を検討している
    - ・リノベーションを検討している
    - ・リノベーション済みの住宅購入を検討している
    - ・その他建築会社や不動産会社と打ち合わせや交渉をしている
  - 申込手順：①お申し込み → ②受付完了連絡 → ③日程調整 → ④サービス実施 → ⑤完了・お支払い
- ※事前にお打ち合わせ先の会社様に相席の許可をお取りください。



\*\*\*\*\*先着3組様無料！のトライアルキャンペーンも実施！\*\*\*\*\*

詳細はこちら⇒ <https://www.sakurajimusyo.com/expert/aiseki.php>

■不動産の達人 株式会社さくら事務所■ （東京都渋谷区／代表取締役社長：大西倫加）<http://sakurajimusyo.com/>  
 株式会社さくら事務所は「人と不動産のより幸せな関係を追求し、豊かで美しい社会を次世代に手渡すこと」を理念として活動する、業界初の個人向け総合不動産コンサルティング企業です。1999年、不動産コンサルタント長嶋修が設立。第三者性を堅持した立場から、利害にとらわれない住宅診断（ホームインスペクション）やマンション管理組合向けコンサルティング、不動産購入に関する様々なアドバイスを行なう「不動産の達人サービス」を提供、約48,000組超の実績を持っています。

本件に関するお問い合わせ・取材のお申込みは、お気軽に下記までご連絡ください。

株式会社さくら事務所 東京都渋谷区桜丘町29-24 桜丘リージエンシー101 <http://sakurajimusyo.com/>  
 TEL 03-6455-0726 FAX 03-6455-0022 広報室：中東（なかとう） press@sakurajimusyo.com