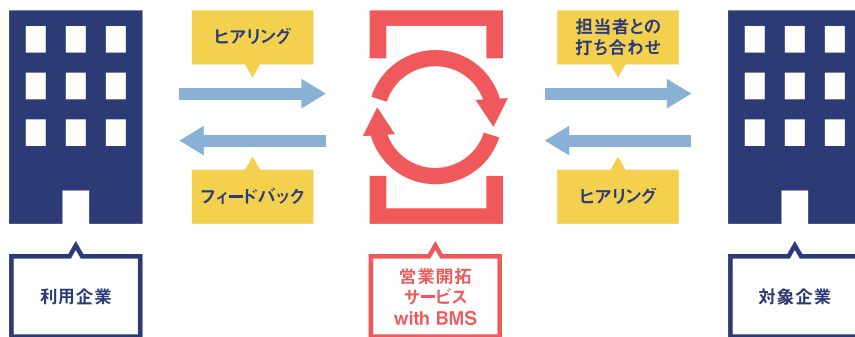


営業課題や悩みを
顧問を活用して解決!!

営業開拓 サービス

with BMS

質の高いマッチングによる高い受注角度



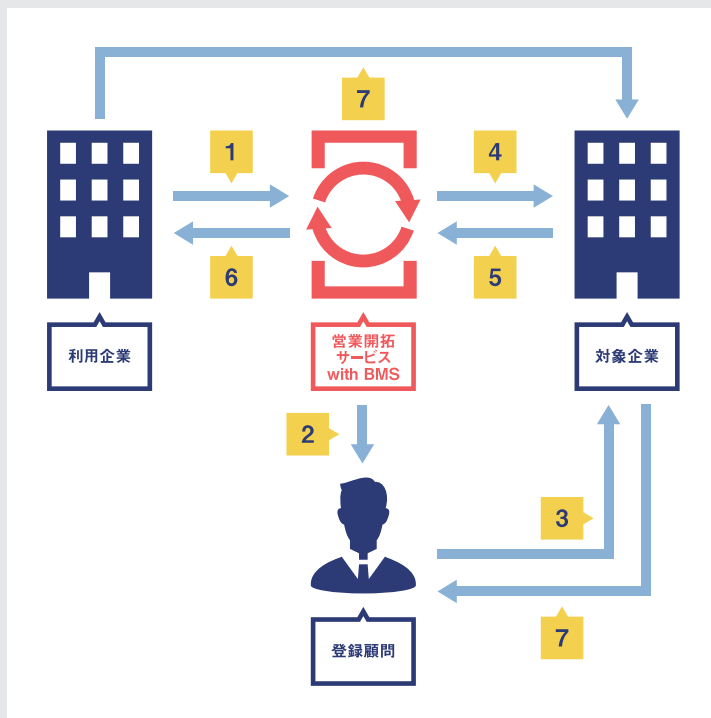
他社とのサービス比較

営業開拓サービス with BMS	比較項目	他社顧問サービス
具体的な商品・サービス内容、 どこの企業のどの部署にアプローチしたいか	ヒアリング内容	大まかな商品・サービス内容、 どんな企業にアプローチしたいか
対象の企業からヒアリングした内容をフィードバック。 NG理由もフィードバックするためターゲットの見直し、商品のブラッシュアップにもつながる。	フィードバック	結果のみ

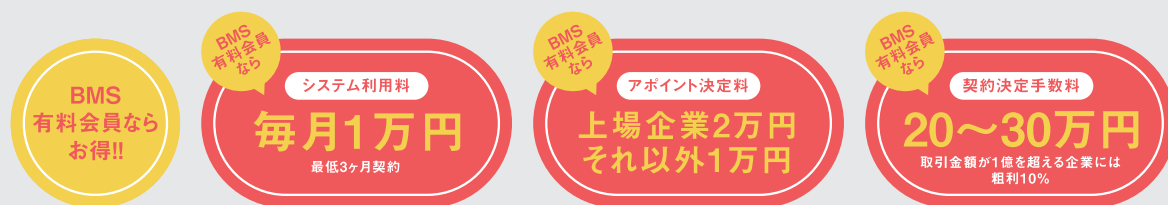
決裁者に最短でおつなぎ

決裁者との打ち合わせまでの流れ

- 1 ヒアリング
- 2 対象顧問の選定
- 3 打ち合わせ打診
- 4 担当者との打ち合わせ
- 5 ヒアリング
- 6 フィードバック
- 7 決裁者との打ち合わせ (同行)



成功報酬メインの報酬体系



※BMS非会員については上記の2倍(無料会員は非会員扱い) ※契約成立後、利用企業は取引内容(契約書)の提示

比較項目	営業開拓サービス with BMS		E社	P社	L社
登録顧問数	40,000名以上		8,000名	14,500名	17,000名
システム利用料	BMS有料会員	BMS無料会員・非会員	1アポイント 15万円～	月額30万円～ ※商材や難易度により 変動制	月額40万円程度 2週間に1アポイント
	毎月1万円 (最低3ヶ月契約) アポイント決定料 上場企業2万円 それ以外1万円	毎月2万円 (最低3ヶ月契約) アポイント決定料 上場企業40万円 それ以外2万円			
契約決定手数料	20～30万円 (取引金額が1億を超える企業には粗利10%) ※契約成立後、利用企業は 取引内容(契約書)の提示	40～60万円 (取引金額が1億を超える企業には粗利10%) (1商材に付き費用がかかる) 非上場企業40万円 上場企業60万円 (無料会員は非会員扱い)	成果報酬無し	成果報酬無し	成果報酬無し

BMS
Business Matching Stage

一般社団法人BMS 事務局

〒530-0001 大阪市北区梅田1丁目11番4-1100 大阪駅前第4ビル11階

TEL 050-3803-7222 FAX 06-6131-6199



株式会社 採用戦略研究所 <http://www.rs-lab.jp>

本 社

〒531-0072 大阪府大阪市北区豊崎2-7-9 豊崎いずみビル9階

TEL 06-4300-7120 FAX 06-4300-7121

東京支社

〒101-0025 東京都千代田区神田佐久間町2-24鈴惣ビル4F

TEL 03-5829-9207 FAX 03-5829-9208