

2020年8月18日
株式会社NKインターナショナル

全国のどこからでも 求職者に会社の魅力を生中継できる 採用説明会ライブ配信サービス『リクライブ』提供開始

9月30日までの申込で「6回配信が無料になるトライアルキャンペーン」も実施

通信機器、通信機器付属品の販売等を行う株式会社NKインターナショナル(本社：北海道帯広市、代表取締役：木田直樹)は、2020年3月にサービス概要を発表した採用説明会を企業が自社でライブ配信できる動画配信プラットフォーム『リクライブ』(<https://reclive.jp/lp2b>)を2020年9月1日より提供開始します。

サービスの提供開始に伴い、9月30日までの申込で2020年12月31日まで6回の配信が無料になるトライアルキャンペーンを実施します。また、無料キャンペーンと合わせて、すぐに配信できる機材一式を特別価格になった2つのセットプランも各100社限定で提供します。

◆全国どこからでも「移動なし」で求職者に情報を発信でき、質問にも回答可能

『リクライブ』は、通信環境とパソコン^(※1)があれば、どこからでも求職者に向けて自社で情報を発信できます。ライブ配信の強みを生かし、求職者からリアルタイムで質問を受け付けることができます。質問は求職者側には表示されず、ライブ配信中に回答する質問を選択して回答することができます。求職者は事前の参加申込が不要なため、気軽に参加できることから幅広い人材に自社の情報を届けられることが期待できます。

また、自社で自由に配信できるため、会社説明はもちろんのこと、日常のオフィスの雰囲気や店舗、工場など、生中継のレポートのように配信することができます。(※1) ※Window10 ver.1909以降



◆採用コストに悩む企業のために開発

『リクライブ』は採用活動にかかるコストに悩む企業の声から誕生しました。特に地方企業が広いエリアから人材を募集するには、大都市で開催される合同説明会などの採用イベントへの参加が方法の1つになりますが、合同説明会参加費用、広告費用、宿泊費や交通費など、数百万単位で投資する必要があります。

少子高齢化で労働人口の減少が確実にになっている今、企業規模や所在地に関わらず優秀な人材を採用することは企業において一番の優先順位と言えます。しかし、遠方の求職者に企業の魅力を伝える手段は少なく、さらに今年は新型コロナウイルス感染拡大の影響から、期待していたイベントへの参加もできない状況にあります。

当社は北海道に本社がある企業だからこそ、自社の採用活動を通して地方企業や中小企業の採用活動

の難しさを痛感してきました。既にオンラインでの企業説明会を開催している企業も多くありますが、一方的な発信になり、コミュニケーションが取れないという悩みも聞いていました。

『リクライブ』は、そのような企業の声や自社の採用活動の経験から、企業からの発信も「強み」が伝えられるよう自社で自由に発信ができるようなサービスとし、その場で求職者とコミュニケーションを取れるよう、ライブ配信にこだわり開発をしています。

今後当社は、1年以内に企業は全国1000社利用、求職者は30000人の視聴人数を目標に「リクライブ」のサービスが企業や学校、学生様を活性化させ、日本の底力を押し上げていくような未来を目指していきます。

◆キャンペーン概要

キャンペーン① 無料トライアルキャンペーン（6回配信無料）

9月30日までの申込で2020年12月31日まで6回配信無料。

キャンペーン② 配信機材パック+無料トライアルキャンペーン（8回配信無料）

【プレミアムパック+無料トライアル（限定100社）】

- 配信機材を特別価格で提供
価格 149,800円（税別）
（機材一覧）
 - ・ GoPro HERO ・ GoPro HERO メディアモジュール
 - ・ ATEM Mini ・ USB コンデンサーマイク
 - ・ ミニ三脚 ・ HDMI ケーブル 2本
 - ・ マイクロ HDMI ケーブル 1本 ・ PC 接続端子
- 12月31日まで8回配信無料

【スターターパック+無料トライアル（限定100社）】

- 配信機材を特別価格で提供
価格 39,800円（税別）
（機材一覧）
 - ・ USB コンデンサーマイク
 - ・ WEBカメラ ・ マイクロ HDMI ケーブル 1本 ・ PC 接続端子
- 12月31日まで8回配信無料（64万円相当）



※イメージ（一眼レフカメラ、パソコンはセットに含まれません）

◆『リクライブ』概要

機能① ライブ配信

専用の配信アプリ（Windows10^(※2)）から、ライブ配信^(※3)を行えます。出演者の人数制限や場所の制限はありません。

※2 Window10 ver.1909 以降対応 ※3 配信回数のご利用プランにより異なります

機能② コメント機能

ライブ配信中に求職者からの質問をリアルタイムに受け付けることができます。

質問は求職者側には表示されず、ライブ配信中に答えたい質問のみ回答できます。

機能③ 管理画面

配信履歴や視聴者リストまで、必要なデータを管理することができます。配信予約や、配信テスト、過去の配信履歴、視聴数やコメントの閲覧、視聴者のユーザ情報から請求管理まで可能です。

管理画面で出来る機能は随時追加を予定しています。



申込方法

専用ウェブサイトから申込 <https://reclive.jp/lp2b>

最短で1~2営業日で申込完了し、申込完了後すぐに利用することができます。

価格

買い切り型	月運用型	自由運用型				
<p>まずはお試しで</p> <p>お試しプラン 1 回配信</p> <p>¥99,000 /1回配信 1配信ユーザ数 100人まで</p> <p>配信時間 (1回) 60分以内 アカウント保存期間 1週間 企業チャンネル × リアルタイムチャット × 企業&ユーザ間メッセージ × 利用者管理 × 追加1回配信 ×</p> <p>こんな企業にオススメ</p> <ul style="list-style-type: none"> 急に合同説明会が中止になった ライブ企業説明会を試したい 	<p>短期契約もOK!</p> <p>マンズライト</p> <p>年間配信回数 2 回</p> <p>月額 ¥180,000 年総額 ¥960,000</p> <p>¥90,000 /1回配信あたり 1配信ユーザ数 100人まで</p> <p>配信時間 (1回) 60分以内 データ保存期間 契約期間中 企業チャンネル ○ リアルタイムチャット ○ 企業&ユーザ間メッセージ ○ 利用者管理 ○ 追加1回配信 ¥90,000</p> <p>こんな企業にオススメ</p> <ul style="list-style-type: none"> とりあえず採用期間だけ配信したい! 年間利用まで必要がない 数ヶ月だけ契約して求職者の反応をみたい 	<p>年間自由にライブ配信タイミングを決められる!</p> <p>ミニ</p> <p>年間配信回数 12 回</p> <p>月額 ¥80,000 年総額 ¥960,000</p> <p>¥80,000 /1回配信あたり 1配信ユーザ数 100人まで</p> <p>配信時間 (1回) 60分以内 データ保存期間 契約期間中 企業チャンネル ○ リアルタイムチャット ○ 企業&ユーザ間メッセージ ○ 利用者管理 ○ 追加1回配信 ¥80,000</p> <p>こんな企業にオススメ</p>	<p>人気プラン!</p> <p>ライト</p> <p>年間配信回数 24 回</p> <p>月額 ¥140,000 年総額 ¥1,680,000</p> <p>¥70,000 /1回配信あたり 1配信ユーザ数 100人まで</p> <p>配信時間 (1回) 60分以内 データ保存期間 契約期間中 企業チャンネル ○ リアルタイムチャット ○ 企業&ユーザ間メッセージ ○ 利用者管理 ○ 追加1回配信 ¥70,000</p> <p>こんな企業にオススメ</p>	<p>スタンダード</p> <p>年間配信回数 36 回</p> <p>月額 ¥177,000 年総額 ¥2,124,000</p> <p>¥59,000 /1回配信あたり 1配信ユーザ数 100人まで</p> <p>配信時間 (1回) 60分以内 データ保存期間 契約期間中 企業チャンネル ○ リアルタイムチャット ○ 企業&ユーザ間メッセージ ○ 利用者管理 ○ 追加1回配信 ¥59,000</p> <p>こんな企業にオススメ</p>	<p>おすすめ!</p> <p>ビジネス</p> <p>年間配信回数 60 回</p> <p>月額 ¥245,000 年総額 ¥2,940,000</p> <p>¥49,000 /1回配信あたり 1配信ユーザ数 100人まで</p> <p>配信時間 (1回) 60分以内 データ保存期間 契約期間中 企業チャンネル ○ リアルタイムチャット ○ 企業&ユーザ間メッセージ ○ 利用者管理 ○ 追加1回配信 ¥49,000</p>	<p>プロ</p> <p>年間配信回数 96 回</p> <p>月額 ¥352,000 年総額 ¥4,224,000</p> <p>¥44,000 /1回配信あたり 1配信ユーザ数 100人まで</p> <p>配信時間 (1回) 60分以内 データ保存期間 契約期間中 企業チャンネル ○ リアルタイムチャット ○ 企業&ユーザ間メッセージ ○ 利用者管理 ○ 追加1回配信 ¥44,000</p> <p>※すべて税別表記</p>
		<p>こんな企業にオススメ</p> <ul style="list-style-type: none"> 1~4月の新卒採用シーズンに重点的に配信したい! 毎年データを蓄積して積極的にライブ説明会を運用していきたい! 合同説明会の成果があまり出ていないので、何かに切り替えたいと思っている 中途採用向けにも通年で企業説明会を開きたいと思っている 				

◆会社概要

社名 : 株式会社NKインターナショナル
代表 : 代表取締役 木田 直樹
設立 : 平成 18 年 1 月 31 日
所在地 : (北海道本社) 北海道帯広市東 3 条南 8 丁目 1 番地 1 NKビル
(札幌本社) 北海道札幌市中央区大通西 10 丁目 4 番地 14 南大通ビル 1F
電話 : 0155-27-6888
従業員数 : 143 名(令和元年 5 月期)
資本金 : 50,000,000 円
売上高 : 4,678,807,345 円 (令和元年 5 月期)
事業内容 : ドコモショップ運営代理店
ソフトバンク運営代理店
通信機器、通信機器付属品の販売
インターネットのホームページ企画及び制作
印刷物等の企画・デザイン・制作
URL : <https://nkinter.co.jp/>
グループ会社 : 株式会社NKアース
株式会社エイブルコンピュータ技研
株式会社NKユナイテッド

【お問い合わせ先】

株式会社NKインターナショナル 広報事務局

担当 : 柴山 (携帯 070-1389-0172)

E-mail : pr@netamoto.co.jp TEL 03-5411-0066 FAX 03-3401-7788