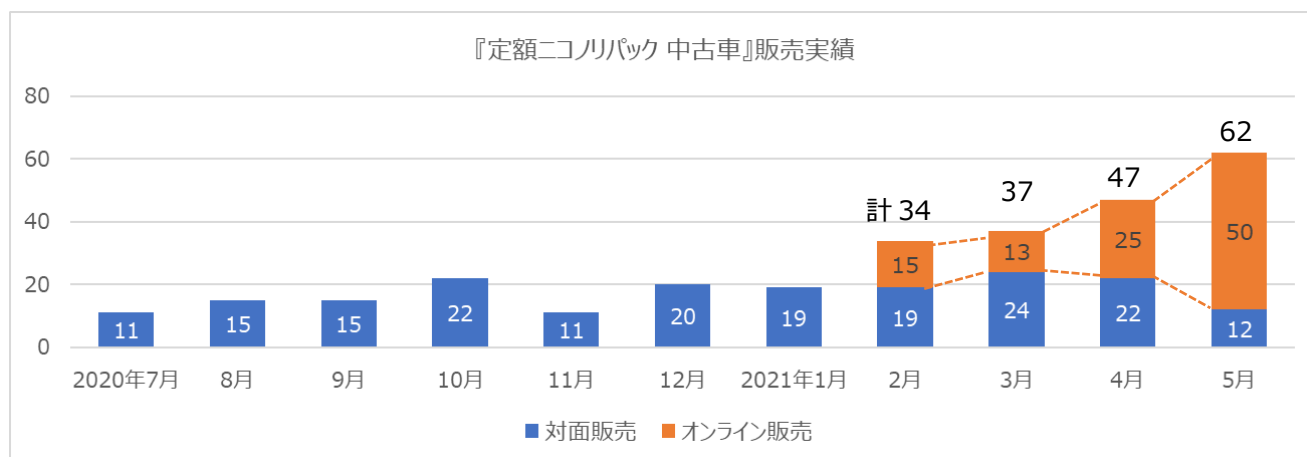


## 中古車のオンライン・サブスク販売が好調 「非接触」「低価格」「定額支払い」がコロナ禍のニーズにマッチ 『定額ニコノリパック 中古車』5 月販売実績 62 台(うちオンライン販売 50 台)

サービスステーションに関連するサービス開発・システム開発を行っている株式会社 MIC（本社：横浜市都筑区、代表取締役 増田信夫）は、『定額ニコノリパック 中古車』2021 年 5 月の販売実績が 62 台（うちオンライン購入 50 台）と、2020 年 7 月<sup>（※1）</sup>販売開始以来、過去最高の販売実績となったことを発表します。

（※1）オンライン販売は 2021 年 2 月関東限定、4 月より全国対象に開始。



### ◆「オンライン」「頭金 0 円」「低価格」「維持費節約」がコロナ禍のニーズにマッチ

『定額ニコノリパック 中古車』は、毎月定額制のリースで販売しています。車両代、メンテナンス代含め、月々定額で使うことができ、リース契約満了後は、名義変更を行うことで自分の車として乗り続けることができます。これを、自宅にしながら電話・メール・LINE・Zoom などで説明を行い、郵送での契約手続きのうえ、ご自宅までお車をお届けしています。実際に店舗に足を運ぶ必要が無く、全国どこでもオンライン上で商談から契約が完了します。

長引くコロナ禍の中、店舗や移動による人との接触を避けたい、可能な限り生活固定費を抑えたいという傾向があります。さらに、コロナ禍による生活スタイルの変化から「急に車が必要になった」「公共交通機関での移動を避けたい」というニーズにもマッチし、販売数を伸ばしています。当社では、直営ガソリンスタンドで対面販売も行っていますが、2021 年 2 月に関東エリア限定でオンライン販売を開始し、4 月にはエリアを全国に拡大。今後もオンライン販売台数の伸びを見込んでおり、年内に月間 100 台の中古車リース販売を目標にしています。

当社では、『定額ニコノリパック 中古車』が支持される理由を以下の様に分析しています。



オンライン商談イメージ



ご自宅まで積載車でお届け

1. “密”を避ける移動手段として、マイカーの需要が伸びた
2. 先行きの不安から、大きな出費を抑えることが可能なカーリースが受け入れやすくなった
3. オンラインやサブスクリプションでの消費行動が一般化し、高額な商品でも抵抗感がなくなってきた
4. ZoomなどのITツールが一般化し、リモートでも十分な情報をお客様に伝達できるようになった

#### ◆中古車とオンライン購入の不安を解消する仕組みづくり

当社が今年4月に実施したアンケート<sup>(※2)</sup>では、「中古車を購入前に心配なこと」として「事故車ではないか(58.8%)」が最も多い回答でした。『定額ニコノリパック 中古車』で提供する中古車は、仕入方針として、修復歴のある車(いわゆる事故車)を対象としていません。特別な理由により修復歴のある車が入荷した場合には、必ず明確にお伝えしています。

また、オンライン販売の「実車が見られない」というデメリットをカバーするため、ウェブサイトに掲載する車両の取り方や枚数を工夫しています。独自の撮影ルールを設け、撮影評価基準に従って専門スタッフがチェックしています。また、写真枚数は50～60枚と細部にわたり掲載しています。

さらに、全車種<sup>(※3)</sup>にエアコンやパワーウィンドウなどの保証対象406項目、修理回数無制限、期間1年間の独自車両保証「とことんプロテクション」が適応され、オプション<sup>(※4)</sup>で最大7年まで延長することができます。

(※2) これまでに中古車を購入したことがある全国20代以上の男女442人を対象としたインターネット調査より。

(※3) 低年式・過走行車は対象外となります。

(※4) 車種や年式によって料金が異なります。

#### ◆『定額ニコノリパック 中古車』商品開発ストーリー

2019年過去最多の3,188万人超が訪れたインバウンド(訪日外国人客)がコロナ禍で消え、当社で大きな売り上げを占めていたレンタカー事業の売上が激減。大量の稼働しないレンタカーと、スタッフ8名の業務がほぼ失われました。そこで、8名のスタッフを中心に稼働しないレンタカーを「中古車として販売する」事業をスタート。すると想像を大きく超える反響があり、数百台のレンタカー車両はすぐに売れてしまいました。そのため2020年4月より、社内で中古車を仕入れる専門部隊を新たに組織。月間200台以上の中古車を調達することが可能となりました。さらに2020年7月、よりユーザーが支払いやすい中古車リース『定額ニコノリパック 中古車』を新たに商品開発しました。

【『定額ニコノリパック 中古車』について】 <https://2525direct.jp/>

#### 月々の定額制の支払いで車を利用できる中古車リースサービス

車両： 国交省認証工場で112項目点検済

契約期間：1年～7年(1年単位で選択)

契約満了後のお車はお客様ご自身のものとする事が可能です。<sup>(※5)</sup>

(※5) 名義変更の手続き等が必要「名義変更手数料1万円(税別)」と「リサイクル券」のご負担が必要になります。

価格： 月々5,500円～(税込・ボーナス加算別途)

保証： 全車種1年間、中古車保証付き

<保証サービスの特徴> 独自に開発した車両保証がリース料金に含まれています。

特徴1/修理回数は無制限

特徴4/安心のロードサービス

特徴2/保証対象は406項目

特徴5/保証期間の延長も可能

特徴3/走行距離は無制限

<定額ニコノリパック中古車 専用 カスタマーセンター>

0120-962-038 (受付時間 9:00～19:00)

**【車両保証「とことんプロテクション」について】 <https://2525direct.jp/protection/>**

『定額ニコノリパック 中古車』すべて<sup>(※3)</sup>の車に「とことんプロテクション」という保証サービスが1年間付帯されています。(※3)低年式・過走行車は対象外となります。

**特徴1 修理回数は無制限**

お車が万一故障をした場合、保証対象範囲であれば0円で修理が可能です。また、保証期間内であれば修理回数に制限はありません。

※修理費用の上限金額は車両の本体価格になります。

※車両本体価格が50万円以下の車両は上限金額50万円になります。

**特徴2 保証対象は406項目**

保証対象範囲は406項目。エンジンやステアリングなどの基幹部品はもちろん、エアコン、オーディオ、パワーウィンドウ、パワースライドドアといった快適装備の部品まで、幅広くカバーしています。

※事業用ナンバーの場合とことんプロテクションは付けることが出来ません。

**特徴3 走行距離の制限なし**

保証期間内であれば、メーカー・年式問わず走行距離に制限はありません。

**特徴4 安心のロードサービス**

365日24時間対応のロードサービスが付いているので、遠方ドライブでも安心です。レッカー牽引、キー閉じ込み等のトラブルに対応しています。

**特徴5 保証期間の延長も可能**

標準では保証期間は「1年」ですが、最大7年までに延長することも可能です。

延長する場合は別途費用が必要になります。

**【MICについて】**

**「世のため、人のためになる仕事だけしたい」**

MICは、そんな事を本気で思っている会社です。創業以来、サービスステーション（ガソリンスタンド）業界の社会的評価を高めること、サービスステーション従事者の待遇改善に資することを志してスタートしました。

『定額ニコノリパック』をはじめとする各サービスは、サービスステーションの優位性を活かす事から誕生しました。今までも、これからも世のため。人のためになる仕事を追求していきます。

**◆会社概要**

社名 : 株式会社 MIC (ミック)

代表 : 代表取締役 増田信夫

設立 : 1986年10月30日

所在地 : 神奈川県横浜市都筑区仲町台1-27-20

電話(代表) : 045-943-7281

資本金 : 5,000万円

事業内容 : ガソリンスタンド、レンタカー、整備工場、車の販売・買取、経営改善コンサルティング

URL : <https://www.mic-info.co.jp/>

**【お問い合わせ先】**

MIC 広報事務局 担当：小林（080-3498-2239）、柴山

E-mail : [pr@netamoto.co.jp](mailto:pr@netamoto.co.jp) TEL : 03-5411-0066 FAX : 03-3401-7788