

歯科医院経営・開業予定の先生必聴！ すぐに役立つ無料セミナー開催

## 「東京デンタルショー2022」詳細発表

2022 年 10 月 22 日（土）、23 日（日） 東京ビッグサイト

歯科用医療関連製品の開発・販売を行う株式会社 ADI.G（読み：エイディアイドットジー、本社：神奈川県横浜市、代表取締役社長：浅野弘治）は、東京ビッグサイトで 2022 年 10 月 22 日、23 日に開催される「東京デンタルショー2022」に出展し、6 名の講師によるセミナーを主催します。

### 講師（登壇順）



#### 丸橋理沙先生

Lisa visible association 株式会社 代表

### DH のススメ!! メンテナンスの土台を支える 2 つのアイテム

全国各地のクリニックで活躍する講師が、歯科衛生士としての観点から、「ロイテリ菌」の有用性や活用方法、「A2Care」と併用した活用方法などを解説します。

2006 年 新大阪歯科衛生士専門学校卒業、歯科医院に勤務し、名古屋臨床補綴コースやスウェーデンで研鑽。退職後、フリーランスとしてアメリカやイタリアで研鑽を重ねる。現在、全国のクリニックで歯周病予防、自費メンテナンス、インプラントメンテナンス、インプラントオペ介助、スタッフ教育等を行うほか、8 エリア（北海道、仙台、栃木、東京、名古屋、大阪、広島、福岡）にスタディークラブを設立し活動している。

<https://www.rdh-risa.com/>



## 中原維浩先生

医療法人社団栄昂会 理事長

医療物販学 LABO 主宰

### 中原維浩の『物販白熱教室』 ～物販・リピート購入患者を作る～

複数医院を経営する現役歯科医師でありながら、「待合室マーケティング」の創始者として物販を研究・実践する講師が、院内での物販を伸ばす最新のノウハウをお伝えします。

- 1、ロイテリ菌の有用性
- 2、A2care の併用でさらに効果 UP
- 3、メンテナンス患者へどのように 2 つの商材を販売するか？
  - A、声をかけるきっかけは？
  - B、どのようなストーリーで説明していますか？
  - C、購入後のケアやフォローはしていますか？

2010 年 東京歯科大学卒業、2011 年 同大学千葉病院で全身管理と外科を研修修了。勤務医のかたわら世界 14 カ国で卒後研修。2016 年 細田歯科医院継承、2017 年 DECT 株式会社設立、2018 年 戸塚駅前トリコ歯科を新規開業。複数医院を経営する歯科医師として「全身から診る口腔咬合医療」に尽力する一方、待合室の物販を伸ばす「待合室の革命家」としても活動し全国でスタッフ教育やセミナーを精力的に行っている。

<https://www.hosodade118.com/staff>



## 荒井昌海先生

医療法人社団翔舞会 理事長

MID-G 最高顧問

### DX 時代におけるリスクヘッジの重要性 ～加速する変化への備え～

東京と神奈川で 9 医院を経営する講師が、あらゆる歯科医院経営者にいつでも起こりうるリスクや、万が一のために備えておくこと、これからの近未来の医院経営に不可欠なサービスなどを解説します。

1999 年 東京医科歯科大学歯学部卒業、2003 年 エムズ歯科クリニック開院、2004 年 医療法人社団翔舞会設立、理事長就任。以降、東京・神奈川に 9 医院を展開する医療法人へと成長させる。一方で、新時代の歯科医療のために学術・経営・教育の三本柱で新時代の歯科医療を支える MID-G 最高顧問としても活動。常に最新の治療技術と医療機器を取り入れ、地域医療にも歯科医療全体の底上げにも貢献している。

<https://ms-dental.com/company/director.html>



## 丹谷聖一先生

医療法人社団聖礼会 理事長

30 Under 30 コースディレクター

### 目的を持った医院経営と DX 時代の集患方法

コロナ禍において複数医院を順調に経営している講師が、実際に取り組んでいることや導入しているツールなどを、実名で具体的に解説します。

- ・コロナ禍開業の考察
- ・ウェブ検索から直接集患するツール
- ・リコール成功率向上のツール
- ・分院の経営状況や問題点などを分析するツール など

2009 年 アス横浜歯科クリニック開業、2017 年 アス港北歯科クリニック開業、2021 年 4 月 二子玉川駅前ニコ歯科・矯正歯科開業、2022 年 豊洲駅前海のみえる歯科・矯正歯科開業。4 医院を展開する医療法人へと成長させる一方で、35 歳までの歯科医師を対象とした世界最大級の会員数を持つスタディーグループ「30 Under 30」のコースディレクターとしても活動。若手の育成を通じ歯科医療全体に寄与している。

<https://www.us-shika.com/staff/>



## 米本久史先生

医療法人社団白翔会 理事長

BBDA 代表

### 成功へ導く、三つの気づき

コロナ禍で 6 医院目となる新規開業をこなして順調に発展し、優秀なスタッフ育成にも成功している講師が、実体験をもとに複数医院経営の秘訣やメソッドを、わかりやすく解説します。

- ・本院でまとめられる！ 複数医院経営に必須のツール
- ・予約システムを統一するメリット
- ・システムを利用した評価精度の可視化 など

1994 年 日本歯科大学歯学部卒業、2001 年 ベルビー赤坂デンタルクリニック（現・赤坂歯科クリニック）開業。以降、6 医院を展開する医療法人へと成長させる。国際口腔インプラント学会 ICOI 認定医・指導医・インストラクターなど多数の資格を持ち、30 年近くインプラントに携わっている臨床家。一方で、海外研修で世界の知識や技術を学び合いグローバルな歯科医療人を育成するスタディーグループ「BBDA」の代表としても活動している。

<https://www.hakushokai.or.jp/about#a05>



## 山下剛史先生

税理士法人キャスダック 代表税理士

### 年商 1 億円医院を作るための賢いお金の使い方

年商 1 億円の歯科医院を作るためにどのようなものにお金を使っていくべきかをお伝えします。採用が厳しい現在の歯科業界の投資戦略は、「人に依存しない仕組みを作る」ことです。デジタルを活用したコロナ時代の生産性の高め方・仕組み化を、クライアントの事例などをもとにお話しいたします。

大手税理士法人、医療系コンサルティング会社を経て、2003 年歯科専門の会計事務所を設立、2014 年現法人に改組。税理士、行政書士、ファイナンシャルプランナー（CFP）。顧問先は 90% 以上が歯科医院で、「歯科医院のキャッシュ最大化」をモットーに、節税・数値分析、CF 改善など、税務会計の枠を超えた徹底支援により、約 45% の顧問先が年商 1 億円を達成。多数の開業も手掛け、医院のパワーパートナーとして活躍している。

<https://www.dentax.jp/>

### 会場・スケジュール

東京ビッグサイト 東 1・2 ホール 当社ブース「2-048」内

#### 10 月 22 日（土）

13:00～13:20	丸橋理沙先生
14:30～15:00	中原維浩先生
15:20～15:40	丸橋理沙先生
16:00～16:45	荒井昌海先生

#### 10 月 23 日（日）

9:30～ 9:50	丸橋理沙先生
10:00～10:20	丹谷聖一先生
10:30～10:50	米本久史先生
11:00～11:20	丸橋理沙先生
11:30～11:50	米本久史先生
12:00～12:20	丹谷聖一先生
12:30～12:50	山下剛史先生
13:30～13:50	丸橋理沙先生
14:00～14:20	山下剛史先生
15:00～15:30	中原維浩先生

歯科関係者のお問い合わせ・お申し込み

ADI.G コンシェルジュセンター TEL : 050-3360-5845 MAIL: [concierge2@adig.jp](mailto:concierge2@adig.jp)

## 【会社概要】

社名	株式会社 ADI.G (エイディアイドットジー)
代表	浅野弘治
本社	神奈川県横浜市西区みなとみらい 2-2-1 横浜ランドマークタワー9 階
HP	<a href="https://adig.jp/">https://adig.jp/</a>
創業	1957 年 2 月
創立	1974 年 8 月
資本金	8,000 万円
社員数	150 名
事業内容	歯科医院専門の総合商社 歯科医療に関わるあらゆる商材、業務システム、ウェブサービス、 医院運営サポートサービスの開発・販売

＜本件に関するお問い合わせ先＞

株式会社 ADI.G 広報：江口

TEL : 045-305-6585 FAX : 045-305-6581 MAIL : [keguchi@adig.jp](mailto:keguchi@adig.jp)