

歯科医院経営者向け 無料ウェブセミナー 中原維浩先生が伝授！「物販成功ノウハウ」

11 月 11 日（金）からアーカイブ配信開始

歯科用医療関連製品の開発・販売を行う株式会社 ADI.G（読み：エイディアイドットジー、本社：神奈川県横浜市、代表取締役社長：浅野弘治）は、「東京デンタルショー2022」で開催した中原維浩先生のセミナーの無料アーカイブ配信を、2022 年 11 月 11 日より開始します。

ADI.G

物販白熱教室

～物販リピート購入患者を作る～

- 1、ロイテリ菌の有用性
- 2、A2careの併用でさらに効果UP
- 3、メンテナンス患者へどのように2つの商材を販売するか？
 - A、声をかけるきっかけは？
 - B、どのようなストーリーで説明していますか？
 - C、購入後のケアやフォローはしていますか？

2022/10/22 中原 維浩

中原維浩の『物販白熱教室』～物販・リピート購入患者を作る～

対象 歯科医院経営者

参加費 無料

タイトル 中原維浩の『物販白熱教室』 ～物販・リピート購入患者を作る～

内容 複数医院を経営する現役歯科医師でありながら、「待合室マーケティング」の創始者として物販を研究・実践する講師が、院内での物販を伸ばす最新のノウハウをお伝えします。

- 1、ロイテリ菌の有用性
- 2、A2care の併用でさらに効果 UP
- 3、メンテナンス患者へどのように 2 つの商材を販売するか？
 - A、声をかけるきっかけは？
 - B、どのようなストーリーで説明していますか？
 - C、購入後のケアやフォローはしていますか？

講師

中原維浩先生

医療法人社団栄昂会 理事長

医療物販学 LABO 主宰



講師プロフィール

2010 年 東京歯科大学卒業、2011 年 同大学千葉病院で全身管理と外科を研修修了。勤務医のかたわら世界 14 カ国で卒後研修。2016 年 細田歯科医院継承、2017 年 DECT 株式会社設立、2018 年 戸塚駅前トリコ歯科を新規開業。複数医院を経営する歯科医師として「全身から診る口腔咬合医療」に尽力する一方、待合室の物販を伸ばす「待合室の革命家」としても活動し全国でスタッフ教育やセミナーを精力的に行っている。

<https://www.hosodade118.com/staff>

<視聴お申し込みフォーム>

https://adig.jp/tokyo_dentalshow2022_seminar_form/

【会社概要】

社名	株式会社 ADI. G (エイディアイドットジー)
代表	浅野弘治
本社	神奈川県横浜市西区みなとみらい 2-2-1 横浜ランドマークタワー9 階
HP	https://adig.jp/
創業	1957 年 2 月
創立	1974 年 8 月
資本金	8,000 万円
社員数	150 名
事業内容	歯科医院専門の総合商社 歯科医療に関わるあらゆる商材、業務システム、ウェブサービス、 医院運営サポートサービスの開発・販売

<本件に関するお問い合わせ先>

株式会社 ADI. G 広報：江口

TEL : 045-305-6585

FAX : 045-305-6581

MAIL : keguchi@adig.jp