

日本海側最大級のデンタルショー 「エンゲージメント EXPO 2023」 詳細発表

4月22日（土）、23日（日） 12名の講師によるセミナーも開催

歯科用医療関連製品の開発・販売を行う株式会社ADI.G（読み：エイディアイドットジー、本社：神奈川県横浜市、代表取締役社長：浅野弘治）が石川県産業展示館で4月22日（土）、23日（日）に主催するデンタルショー『エンゲージメント EXPO 2023』の、セミナーや出展企業などの詳細が決定しました。



エンゲージメント EXPO 2023 概要

『エンゲージメント EXPO 2023』は、当社が主催する日本海側最大級のデンタルショーです。歯科業界を牽引する82企業の出展と、12名の講師によるセミナー開催が決定しました。

日時 2023年4月22日（土）14:00～19:00
23日（日） 9:00～16:00

場所 石川県産業展示館4号館
石川県金沢市袋畠町南193

対象 歯科医療関係者限定
入場料 無料（事前登録制）

エンゲージメント EXPO 2023 特設サイト

<https://adig.jp/home/engagement-expo/>

歯科関係者のお問い合わせ
メディアの方のご取材

TEL : 076-251-0115（金沢本社）
TEL : 076-251-0115（ADI.G管理本部・増馬）

セミナー ハイライト

<p>MASAMI ARAI</p> <p>TALK THEME</p> <p>DX時代における リスクヘッジの重要性 ～加速する変化への備え～</p> <p>医療法人社団翔舞会理事長 / MID-G 最高顧問 荒井 昌海 先生</p> <p>ONLINE</p>	<p>SOTA TAKAHASHI</p> <p>TALK THEME</p> <p>すべての医院で再現！ リピート率95%</p> <p>スタッフと患者の意識を激変させる予防歯科</p> <p>医療法人社団翔舞会 医療法人ALBA 医長 高橋 翔太 先生</p> <p>ONLINE</p>	<p>ATSUO KUMAKI</p> <p>TALK THEME</p> <p>ALBA脅威の戦略！ 創業12年で無借金経営15院、200名採用、 新患100名超 ALBAの突破術教えます</p> <p>医療法人社団 ALBA 理事長 熊木 淳雄 先生</p> <p>ONLINE</p>	<p>MAKOTO NAKAHARA</p> <p>TALK THEME</p> <p>「物販白熱教室」 ～物販・リピート購入患者を作る～ 国民皆歯科健診に関するオーラルケア製品</p> <p>医療法人社団翔舞会 営業部長 中原 雄浩 先生</p> <p>ONLINE</p>
<p>YOHEI OISHI</p> <p>TALK THEME</p> <p>グループ14院のスタッフ全員が 「飛躍的に成長・定着する」教育革命</p> <p>北上院歯科 医長 大石 洋平 先生</p> <p>ONLINE</p>	<p>TOJI YAMASHITA</p> <p>TALK THEME</p> <p>年商1億円医院を作るための 賢いお金の使い方</p> <p>税理士法人キャスティック代表税理士 山下 刚史 先生</p> <p>ONLINE</p>	<p>KOSEI ISHIKAWA</p> <p>TALK THEME</p> <p>デジタル義歯の現状と近未来</p> <p>やまとぎ歯科医院 歯科技工士 石川 航生 先生</p> <p>ONLINE</p>	<p>YUKO TANEDA</p> <p>TALK THEME</p> <p>私が考えるメンテナンスの秘訣 「クリーニング」を再考する</p> <p>モリタ歯科医院 歯科衛生士 種田 祐子 先生</p> <p>ONLINE</p>

DX 時代におけるリスクヘッジの重要性 ～加速する変化への備え～

東京と神奈川で9医院を経営する講師が、あらゆる歯科医院経営者にいつでも起こりうるリスクや、万が一のために備えておくこと、これからの中未来の医院経営に不可欠なサービスなどを解説します。

荒井昌海先生

医療法人社団翔舞会 理事長

MID-G 最高顧問

1999年 東京医科歯科大学歯学部卒業、2003年 エムズ歯科クリニック開院、2004年医療法人社団翔舞会設立、理事長就任。以降、東京・神奈川に9医院を展開する医療法人へと成長させる。一方で、新時代の歯科医療のために学術・経営・教育の三本柱で新時代の歯科医療を支えるMID-G最高顧問としても活動。常に最新の治療技術と医療機器を取り入れ、地域医療にも歯科医療全体の底上げにも貢献している。

<https://ms-dental.com/company/director.html>

すべての医院で再現！ リピート率 95% スタッフと患者の意識を激変させる予防歯科

高橋先生がお務めの、香川県高松市の「しん治歯科医院」では、1 医院で年間約 7 億の売上を達成しています。COO 兼事務長を務めながら、同医院で実践している次世代ストック型予防歯科経営法「デンタルフィットネス」の、他医院へのコンサルティングを行い、導入先は 100 医院超。予防歯科を通じて、リピート率 95% を実現し、売上をアップする秘訣をお伝えいたします。

デンタルフィットネス紹介動画 <https://dental-fitness.co.jp/movie/>

高橋翔太先生

医療法人社団しん治歯科医院 COO

IT 企業等の勤務を経て、都内で広告代理店など複数企業を起業し、経営で「安定収入を得ることの大切さ」を痛感。この経験を元に、歯科業界専門のビジネスコンサルタントとして新事業を立ち上げると同時に、父親が開業した「しん治歯科医院」の経営に事務長として参画。経営を改革し、2 年間で売上を 2 億から 5 億に成長させる。同院の手法を日本唯一の「次世代ストック型歯科医院経営法」としてまとめ、他の歯科医院経営者に提供している。

<http://shinji-shika.jp/#home>

ALBA 齊威の戦略！

創業 12 年で無借金経営 15 院、200 名採用、新患 100 名超 ALBA の突破術教えます

創業から 11 年で 15 の歯科医院を経営する医療法人社団 ALBA の熊木淳雄理事長が、襲いかかる様々な苦難を突破し続けた体験をもとに、初の著書「突破力」を出版しました。悩みを突破する指南書として愛読され、わずか 2 週間で重版を記録した熊木先生が、新患獲得、スタッフ採用、コミュニケーション方法など、経営のヒントを解説します。院長、ドクター、歯科衛生士さん、歯科助手さんなど、あらゆる歯科医療従事者に役立つ内容です。

- ①創業 11 年 15 院、無借金経営で大事にした 3 つ
- ②歯科業界のリスクとチャンス～コロナ 5 類時代の戦い方～ 広告 0 円で新患 100 人超えの方法
200 人採用できたポイント 歯科衛生士と歯科助手の職場環境の選び方 ここでしか話せないしくじり話 など
- ③人がついてくるコミュニケーション方法

熊木淳雄先生

医療法人社団 ALBA 理事長

大学卒業後、4 年で 10 クリニックを渡り歩き、2011 年 11 月 1 日、ALBA 歯科＆矯正歯科を開業。11 年経った現在は、15 クリニックを経営する ALBA グループの理事長を務める。「誠実と成長を追求し、全ての人を笑顔にする」を理念に掲げ、診療・メディア出演・講演を通じ、日本全国・アジア全土、そして世界各地へと活動の場を広げている。

https://alba-dental.com/clinic_doctor/

『物販白熱教室』～物販・リピート購入患者を作る～

国民皆歯科健診に関するオーラルケア製品

複数医院を経営する現役歯科医師でありながら、「待合室マーケティング」の創始者として物販を研究・実践する講師が、院内での物販を伸ばす最新のノウハウをお伝えします。国民皆歯科健診が提唱される中でメンテナンス患者へどのように商材を販売するか？ 秘訣をお伝えいたします。

中原維浩先生

医療法人社団栄昂会 理事長

医療物販学 LABO 主宰

2010年 東京歯科大学卒業、2011年 同大学千葉病院で全身管理と外科を研修修了。勤務医のかたわら世界14カ国で卒後研修。2016年 細田歯科医院継承、2017年 DECT 株式会社設立、2018年 戸塚駅前トリコ歯科を新規開業。複数医院を経営する歯科医師として「全身から診る口腔咬合医療」に尽力する一方、待合室の物販を伸ばす「待合室の革命家」としても活動し全国でスタッフ教育やセミナーを精力的に行っている。

<https://www.hosodade118.com/staff>

グループ14院のスタッフ全員が「飛躍的に成長・定着する」教育革命

東京・埼玉に14院のほか、訪問歯科部門や技工所を有する医療法人社団大志グループを経営する大石先生。「3年間で保険診療からインプラント、矯正まで習得できる」独自の研修プログラムによって、専門分野の違う多数の歯科医師、歯科衛生士、歯科助手、歯科技工士が「大学以上に成長できる楽しい職場」として互いに教え合いながら定着し、安定した拡大を続けています。採用や離職に悩むクリニックが多い中、どうしてスタッフ全員に愛され成功しているのか？ 診療・教育・経営の秘訣をはじめ、実際に導入しているデジタル機器（デジタルマイクロスコープ ネクストビジョン／株式会社ヨシダ）による研修と、「飛躍的に効率が上がる」日々の臨床への活用法などを、動画でわかりやすく具体的に解説いただきます。

大石洋平先生

医療法人社団 大志 理事長、北上尾歯科 院長

1977年東京生まれ。国立東京医科歯科大学歯学部で歯科医師免許を取得後、国内有数のインプラント施設であるインプラントセンターに就職。その後、東京都内の審美治療専門のクリニックや、インプラントをメインとする歯科医院で副院長をつとめ、2005年に北上尾歯科を開業。高度な先進技術を持ち、患者さんの希望を優先するドクターとして地域に根付き親しまれている。

<https://kitaageo-dental.com/doctors/%e9%99%a2%e9%95%b7%e7%b4%b9%e4%bb%8b/>

年商1億円医院を作るための賢いお金の使い方

年商1億円医院を作るためにどのようなものにお金を使っていくべきかをお伝えします。採用が厳しい現在の歯科業界の投資戦略は、「人に依存しない仕組みを作る」ことです。デジタルを活用したコロナ時代の生産性の高め方・仕組み化を、クライアントの事例などをもとにお話しします。

山下剛史先生

税理士法人キャスダック 代表税理士

大手税理士法人、医療系コンサルティング会社を経て、2003年歯科専門の会計事務所を設立、2014年現法人に改組。税理士、行政書士、ファイナンシャルプランナー（CFP）。顧問先は90%以上が歯科医院で、「歯科医院のキャッシュ最大化」をモットーに、節税・数値分析、CF改善など、税務会計の枠を超えた徹底支援により、約45%の顧問先が年商1億円を達成。多数の開業も手掛け、医院のパワーパートナーとして活躍している。

<https://www.dentax.jp/>

デジタル義歯の現状と近未来

昨今、補綴のデジタル化が進み、義歯のデジタル化が注目を集めています。しかし、これまでのデジタル義歯は、精度が低い・低品質・造形が安定しないなど効率的ではなく、日常臨床に用いることに不安があるのでないでしょうか？デジタル義歯に取り組むうえで、スキヤニングが上手くできない、プログラム中にエラーが起きてデザインが完了できない・造形できないなどさまざまな困難がありました。試行錯誤し、これらの問題を解決できるようになり、得られたことをご紹介します。

- ・粘膜面と咬合の著しく高い表現性
- ・従来の1/4程に短縮された義歯政策の作業効率
- ・患者さんの高い満足と調整回数の減少

石川航生先生

やまざき歯科医院 歯科技工士

2021年 富山歯科総合学院技工士科卒業後、富山県射水市 やまざき歯科医院に歯科技工士として入職。日本有床義歯学会（JPDA）会員。

<http://www.yamazaki-7748.com/>

私が考えるメンテナンスの秘訣 「クリーニング」を再考する

定期的にメンテナンスに来られていたのに、コロナ禍での来院控えにより、メンテナンスを中断された方がいます。特に問題がない方がいる一方、急激な歯の崩壊が進んでしまった方がいます。この違いはどこから生まれたのでしょうか？

歯周病？ カリエス？ パラファンクション？ 各個人によって違うリスクを診断し、無駄を省くことで効率を上げ、患者さんの納得と満足を得られるメンテナンスの秘訣をご紹介いたします。

種田祐子先生

モリタ歯科医院 歯科衛生士

1983年 大阪歯科大学付属歯科衛生士専門学校卒業、1991年から滋賀県守山市 モリタ歯科医院勤務。2006年 日本歯周病学会認定歯科衛生士取得、2007年日本歯周病学会 第2回ベストハイジニスト賞受賞。

<https://www.morita-shika.com/>

セミナースケジュール

A会場（定員80名）、B会場（定員30名）の2会場に、歯科業界を代表する講師が登壇します。

4月22日（土）

14:30～15:00（B会場）

患者さんが継続できる！ナイロンではないクーレンファイバー歯ブラシ クラプロックス

今岡妙子先生（株式会社ヨシダ 歯科衛生士）

16:00～16:40（A会場）

デジタル義歯の現状と近未来

石川航生先生（やまざき歯科医院 歯科技工士）

16:30～17:00（B会場）

予防歯科のきっかけ作りに わずか5分でお口の中を見える化！

唾液検査装置 SiliHa（シリハ）のご紹介

伊藤将之先生（アークレイ マーケティング株式会社）

17:30～18:00（A会場）

ALBA 脅威の戦略！

創業12年で無借金経営15院、200名採用、新患100名超 ALBAの突破術教えます

熊木淳雄先生（医療法人社団 ALBA 理事長）

4月23日（日）

9:30～10:00（A会場）

『物販白熱教室』～物販・リピート購入患者を作る～

国民皆歯科健診に関するオーラルケア製品

中原維浩先生（医療法人社団栄昂会 理事長、医療物販学 LABO 主宰）

9:30～10:00（B会場）

アライナー矯正、あれでもこれでもなく デンツプライシロナのシュアスマイル

本田真澄先生（デンツプライシロナ株式会社）

10:30～11:00（A会場）

年商1億円医院を作るための賢いお金の使い方

山下 剛史先生（税理士法人キャスダック 代表税理士）

11:00～11:50（B会場）

私が考えるメンテナンスの秘訣 「クリーニング」を再考する

種田祐子先生（モリタ歯科医院 歯科衛生士）

11:30～12:10（A会場）

グループ14院のスタッフ全員が「飛躍的に成長・定着する」教育革命

大石洋平先生（医療法人社団 大志 理事長、北上尾歯科 院長）

12:40～13:10（A会場）

すべての医院で再現！リピート率95% スタッフと患者の意識を激変させる予防歯科

高橋翔太先生（医療法人社団しん治歯科医院 COO）

13:00～13:30（B会場）

目からウロコの資産運用セミナー

ファイナンシャルプランナー

13:40～14:10（A会場）

DX時代におけるリスクヘッジの重要性～加速する変化への備え～

荒井昌海先生（医療法人社団翔舞会 理事長、MID-G 最高顧問）

14:40～15:10（A会場）

ALBA 脊威の戦略！

創業12年で無借金経営15院、200名採用、新患100名超 ALBAの突破術教えます

熊木淳雄先生（医療法人社団 ALBA 理事長）

出展企業一覧

アークレイマーケティング株式会社、愛知製鋼株式会社、アグサジャパン株式会社、朝日レントゲン工業株式会社、株式会社アプリコット、アメリカン・エキスプレス・インターナショナル・インコーポレイテッド、株式会社アルファ、EMS Japan 株式会社、医歯薬出版株式会社、伊藤超短波株式会社、Ivoclar Vivadent 株式会社、インターアクション株式会社、有限会社ウィルデント、ウエルテック株式会社、株式会社 NDC、エンビスタジャパン株式会社、大浦貴金属工業株式会社、オカモト株式会社、カボデンタルシステムズジャパン合同会社、クルツアージャパン株式会社、クロスフィールド株式会社、ケンテック株式会社、コルテンジャパン合同会社、サンスター株式会社、サンデンタル株式会社、株式会社ジーシー、株式会社ジーシー昭和薬品、株式会社 JBA、シャープファイナンス株式会社、株式会社松風、スリーエム ジャパン株式会社、株式会社セキムラ、セコム北陸株式会社、株式会社セルフメディカル、ソニー生命保険株式会社、大榮歯科産業株式会社、太平化学産業株式会社、タカラベルモント株式会社、株式会社タスク、DR.C 医薬株式会社、株式会社デンタルダイヤモンド社、デンタルプロ株式会社、デンツプライシロナ株式会社、株式会社デントスタイル、株式会社 ToothTooth、株式会社東京技研、東京歯科産業株式会社、株式会社東洋化学研究所、株式会社トクヤマデンタル、内外歯材株式会社、株式会社ナカニシ、株式会社ナルコーム、日本歯科薬品株式会社、株式会社日本歯科工業社、株式会社日本歯科商社、ネオ製薬工業株式会社、株式会社ノーザ、ノーベル・バイオケア・ジャパン株式会社、バイオガイアジャパン株式会社、株式会社バイオスジャパン、白水貿易株式会社、税理士法人畠経営グループ、株式会社ビー・エス・エーサクライ、ヒューフレディ・ジャパン合同会社、株式会社古澤工芸、プレミアムプラスジャパン株式会社、株式会社プローデント、株式会社北國フィナンシャルホールディングス、株式会社ミサト工業、三井住友トラストクラブ株式会社、株式会社ミック、みづほ工業株式会社、A.R. メディコム・インク・アジア・リミテッド、株式会社モモセ歯科商会、株式会社モリムラ、山八歯材工業株式会社、YAMAKIN 株式会社、株式会社横山商会、株式会社ヨシダ、株式会社ライテック、株式会社 Ray Japan、ワシエスマメディカル株式会社

※五十音順、敬称略

【会社概要】

社名	株式会社 ADI.G (エイディアイドットジー)
代表	浅野弘治
本社所在地	神奈川県横浜市西区みなとみらい 2-2-1 横浜ランドマークタワー9階
企業サイト	https://adig.jp/
創業	1957年2月
創立	1974年8月
資本金	8,000万円
社員数	150名
事業内容	歯科医院専門の総合商社 歯科医療に関するあらゆる商材、業務システム、ウェブサービス、 医院運営サポートサービスの開発・販売

<本件に関するお問い合わせ先>

株式会社 ADI.G 広報：江口

TEL : 045-305-6585 FAX : 045-305-6581 MAIL : keguchi@adig.jp