

アウトバウンド営業のお悩みを 解決

アプローチ企業リストのお悩み

- 様々な条件で企業リストを抽出したい！
- 部署名リストがほしい！



アプローチ管理のお悩み

- アプローチ履歴と進捗管理がしたい！
- 一目で成果がわかるダッシュボードがほしい！



顧客開拓スタートパック@Zoho CRM

顧客開拓スタートパック@Zoho CRMとは

様々な観点でアプローチ企業の条件抽出ができるPapattoクラウドと、アウトバウンド営業のアプローチ履歴と進捗を可視化できるZohoCRMを組み合わせて御社のアウトバウンド営業を一気に加速！



営業リスト抽出

メリット1

60万社の法人DBから企業属性や多様な条件で(*1)最適なターゲットリストを抽出。

メリット2

最大8,000件の企業リストを2ヶ月抽出可能。部署単位のリスト化も可能！



アプローチ管理

メリット3

抽出したリストへの活動履歴蓄積や進捗管理、ダッシュボードまでを設定代行。

2ヶ月フルプラン付き！

Papattoクラウド

2ヶ月分利用料込み！

Zoho CRM

*1) お客様にてご確認の上、属性を追加することが可能です。

*2) データのダウンロードは4000件/月×2ヶ月までとなります。

※本サービスはブルーテック（東証グロース）グループのネットビジネスサポート社との共同企画です。



円 顧客開拓スタートパック@ZohoCRMご提供価格

2ヶ月

Papattoクラウドフルプラン ※リストダウンロード上限4,000件/月

2ヶ月

ZohoCRMエンタープライズプラン ※ZohoCRM未導入の企業様限定

今だけ!
2ヶ月

企業名を右クリックで企業情報を確認できる「クリックサーチ」

198,000 円 (税抜)

👍 営業リスト作成サービスPapattoクラウドはここがすごい!

Papattoクラウドとは

ネットビジネスサポート社が提供する営業リスト作成サービスです。

メリット1

常にデータが最新



独自技術でWebサイトから最新のデータを取得しているため常にデータがフレッシュ

メリット2

ターゲットが絞れる



企業属性×独自のマーケティングタグ (*5) で貴社ならではの見込み顧客を見つけられる!

メリット3

成果向上



20万社/170万部署のデータベースから部署名がわかるからアプローチの成果向上が見込める



サービス利用のステップ

貴社のターゲットとなり得る企業さまの条件を頂ければ、あとはアプローチ実行まで弊社が全てサポートします!

両社

ターゲット企業になり得る属性とマーケティングタグと一緒に検討し決定する

STEP
01



当社

既存顧客との重複チェック・新規要アプローチリストのみ抽出

STEP
02



当社

抽出したリストをZoho CRMにインポート。アプローチの進捗や成果管理のダッシュボードを作成

STEP
03



当社

CRMの使い方、アプローチ履歴の残し方などレクチャー

STEP
04



サービスリリース記念!

いまだけ!
無料提供中

ネットビジネスサポート社

2ヶ月

クリックサーチ部署付き